

Consultant commercial et recrutement (H/F)

95800 CERGY [Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

25200 / An

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France**, **Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de **4 métiers - travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation - le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire en France mais aussi en Espagne, au Portugal et en Suisse, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et trouver ou créer les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 156 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,5 milliard en 2024**. Son ambition est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Le poste

Ergalis Technologies Industrielles est une division du **Groupe Actual**, spécialisée dans le recrutement et l'intérim de profils techniques et rares dans le secteur industriel.

Poste à pourvoir à Cergy.

Notre expertise couvre divers domaines tels que l'aéronautique, l'automobile, la chimie, le nayal, la mécanique générale, l'automatisme, l'électronique, l'informatique industrielle, la recherche et développement, ainsi que la maintenance industrielle.

Nous recrutons actuellement un consultant commercial et recrutement.

En tant que Consultant 360 chez Ergalis, vous serez au cœur du développement de notre agence.

Votre rôle consistera à :

- **Prospecter, développer et fidéliser un portefeuille** client en identifiant les besoins en recrutement des entreprises industrielles.
- **Gérer l'intégralité du processus de recrutement** : sourcing, évaluation, entretiens et suivi des candidats.
- Assurer un rôle de conseil auprès de vos clients et candidats pour garantir un accompagnement optimal.
- **Contribuer à la performance de l'agence en atteignant vos objectifs commerciaux** et en participant aux stratégies de développement.

Le profil recherché

- Vous avez un fort tempérament commercial ?
- Vous aimez le challenge, le contact humain, avez une forte capacité de négociation et aimez prendre des initiatives.
- Dynamique et autonome, vous savez gérer plusieurs missions en parallèle avec rigueur et organisation.
- Une connaissance du secteur industriel serait un vrai plus.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Un environnement stimulant et évolutif.
- Un package attractif avec une rémunération fixe sur 13 mois, un variable et des perspectives d'évolution.
- Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission
- Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement
- De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime)