

# Technico commercial matériel manutention (H/F)

25200 MONTBELIARD [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI

Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

## L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation

Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en intérim, CDI, CDD ou prestation de services

## Le poste

### **Présentation :**

Notre client, leader dans les solutions de manutention recherche dans le cadre de son développement, un(e) Technico-Commercial(e) en Vente de Chariots Industriels H/F en CDI.

La zone d'intervention est celle du 25, 90 ainsi qu'une partie du 70.

### **Sous la responsabilité du Responsable Commercial, votre rôle est :**

- - Proposer aux clients la location longue durée des matériels avec tous les services associés, via des actions de prospection terrain ou téléphonique
- - La vente de machines neuves ou d'occasion
- - Proposer la maintenance de parcs multi marques pour les clients propriétaires de leurs équipements
- - Assurer le maintien et le développement du portefeuille clients et du chiffre d'affaires en cohérence avec la politique budgétaire et la stratégie de l'entreprise
- - Déterminer avec précision les besoins du client
- - Proposer une solution au client en tenant compte du contexte financier et technique
- - Assurer la prospection et le suivi de la clientèle
- - Procéder à des études tarifaires
- - Mettre en œuvre, respecter et faire respecter les processus applicables

### **Autres informations :**

- Rémunération indicative de 3000 à 4500 euros bruts / mois (fixe + commissionnement attractif)
- Package véhicule de fonction & tablette & téléphone
- Indemnités repas journalières
- Statut Agent de Maîtrise

## **Le profil recherché**

### **Profil recherché :**

- De formation technique ou commerciale :  
Vous disposez d'une expérience réussie en tant que technico-commercial(e) BtoB dans la vente de produits ou services complexes auprès d'industriels
- Ou bien disposez d'une expérience confirmée en tant que Technicien SAV sur Chariots ou engins de manutention et souhaitez évoluer sur un poste de Technico-Commercial
- Votre pugnacité, votre dynamisme et votre excellent sens du relationnel constituent des atouts indispensables.