

Animateur commercial en engins agricoles (H/F)

54400 LONGWY [Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous déployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation. Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualités en interim, CDI, CDD ou prestation de services

Le poste

Relevez un défi stimulant dans l'agroéquipement !

Intégrer un groupe dynamique et ambitieux, où votre leadership, votre passion pour le commerce et votre connaissance du secteur agricole seront essentiels. En tant qu'**Animateur**

Commercial en Engins Agricoles H/F, vous serez le moteur de votre équipe et garantirez la satisfaction de vos clients sur votre secteur.

Vos responsabilités clés

Sous la direction du Directeur Commercial, vous exercerez un rôle stratégique et opérationnel :

Pilotage et animation commerciale

- Définir et communiquer la stratégie commerciale, animer et piloter la force de vente.
- Suivre les résultats individuels et collectifs, assurer l'atteinte des objectifs.
- Garantir la satisfaction client, globalement et pour chaque commercial.
- Veiller à la bonne utilisation des outils CRM et informatiques.

Coordination et respect des procédures

- Vérifier l'application des procédures et renforcer l'efficacité des équipes.
- Assurer le lien avec les services internes : Administration des Ventes, Occasion, Location, EVP.
- Anticiper les besoins en approvisionnement et coordonner les actions avec le Directeur Commercial.

Représentation et promotion

- Représenter le Groupe lors d'événements et manifestations partenaires.
- Participer à l'organisation et à la promotion des offres commerciales.
- Contribuer aux actions de communication et marketing.

Gestion des clients grands comptes

- Accompagner les conseillers référents et garantir la satisfaction et le développement de la part de marché.

Management et développement des équipes

- Animer, suivre et planifier l'activité des équipes.
- Organiser la polyvalence, motiver et faire progresser les collaborateurs.
- Participer au recrutement et à l'intégration des nouveaux collaborateurs.
- Veiller au respect des consignes de sécurité, des procédures et des réglementations.
- Assurer le reporting et collaborer avec les partenaires internes et externes.
- Garantir la bonne utilisation et l'entretien des matériels et locaux de travail.

Le profil recherché

Votre profil

- Formation Bac+2 minimum en commerce, gestion ou équivalent.
- Expérience confirmée en management d'équipe commerciale.
- Leadership, dynamisme et qualités relationnelles pour fédérer votre équipe et fidéliser vos clients.
- Rigueur, sens de la décision et honnêteté, esprit d'équipe.
- Connaissance du secteur agricole et des matériels appréciée.
- Maîtrise des outils bureautiques et logiciels commerciaux.

Pourquoi ce poste est fait pour vous

- Évoluer dans un environnement stimulant et bénéficier d'une autonomie réelle.
- Participer activement au développement stratégique du Groupe sur votre territoire.
- Jouer un rôle reconnu de leader et mentor pour votre équipe.
- Profiter de conditions attractives et d'une réelle valorisation de votre parcours professionnel.

Prêt(e) à relever le challenge ?

Si le commerce, la stratégie et le management vous passionnent et que vous voulez évoluer dans un environnement où expertise et ambition vont de pair, ce poste est fait pour vous.

Rejoignez-nous et devenez un acteur clé du succès du Groupe !