

Business developer en infogérance (H/F)

57070 Metz [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Temps plein



Dès que possible



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Actual Talent, est la division spécialisée d'Actual group, 5 acteur du travail et de l'emploi en France à la vision résolument humaniste. Nous deployons avec nos clients les solutions d'acquisition et d'évaluation de Talents qui construisent aujourd'hui et demain, la performance de leur organisation. Depuis plus de 20 ans, nos consultants spécialisés au sein de nos 13 bureaux en France accompagnent les entreprises dans la recherche de cadres, experts et profils qualifiés en interm, CDI, CDD ou prestation de services

Le poste

Notre client est une société dynamique et en pleine croissance, **spécialisée dans les solutions informatiques globales**, l'infogérance, la cybersécurité, les solutions cloud et les services numériques destinés aux **professionnels, collectivités et établissements scolaires**. Acteur reconnu sur le marché régional, l'entreprise combine expertise technique et proximité client pour offrir un accompagnement sur mesure.

Vos missions principales :

Vous êtes responsable du développement du portefeuille clients sur le **Quart Nord-Est**.

Vos missions :

- **Prospecter** et identifier de nouveaux **clients B2B**.
- **Analyser les besoins** en solutions IT et proposer des offres adaptées (principalement **contrats infogérance**).
- **Gérer tout le cycle de vente**, de la détection d'opportunités à la signature.
- **Assurer le suivi** et la **fidélisation** du portefeuille existant.
- **Collaborer** avec les équipes techniques et support pour garantir la satisfaction client.

Le profil recherché

Le profil recherché :

- **Expérience confirmée** en tant que **commercial(e) B to B**.
- **Connaissances techniques** dans la vente de solutions informatiques, services ou infogérance.
- **Goût pour la prospection** et **l'autonomie** dans l'organisation du travail.
- **Fibre relationnelle, curiosité technologique** et envie de contribuer à la croissance d'une structure à taille humaine.
- **Permis B indispensable**.

Conditions proposées :

- **Rémunération attractive** : 2300 - 2500 fixe brut mensuel + variable très intéressant non plafonné.
- **Véhicule, smartphone, PC portable.**
- CE intéressant (WiiSmile, primes...)
- **Ambiance esprit start-up** (sorties régulières en équipe), bienveillante et environnement stimulant