

Vendeur technique menuiserie(h/f) (H/F)

92140 CLAMART

[Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence Actual est spécialisée dans le recrutement temporaire, offrant des solutions flexibles et réactives pour répondre aux besoins variés des entreprises en recherche de talents.

Enseigne du groupe Saint-Gobain, cette entreprise se distingue par son réseau unique de distribution réservé exclusivement aux professionnels du bâtiment, avec un fort engagement envers le développement et la satisfaction de ses équipes et clients.

Le poste

Rejoignez notre équipe dynamique à Clamart en tant que Vendeur (h/f) !

Nous vous offrons l'opportunité de travailler sous la direction de Franck, notre Chef de groupe, où vous bénéficieriez d'un parcours de formation exceptionnel pour enrichir votre savoir-faire et savoir-être.

Vos missions incluent :

Accueillir et conseiller les clients avec votre plus beau sourire, en personnalisant leur expérience et en les guidant vers des solutions techniques adaptées à leurs besoins.

Élaborer des devis, gérer et suivre les commandes et les livraisons pour assurer un service client irréprochable.

Animer le plan de vente de votre rayon, et mettre en place des actions commerciales innovantes qui font la différence.

Participer activement au développement commercial en organisant des événements captivants au sein du dépôt.

Ce que nous offrons :

Contrat débutant le 03 Novembre 2025 avec un temps plein de 37 heures par semaine.

Ne manquez pas cette occasion de faire partie d'une équipe où chaque jour est une nouvelle aventure !

Cette offre est publiée par notre agence dédiée à la sélection de talents exceptionnels.

Le profil recherché

Le profil recherché pour le poste de Vendeur (h/f) doit posséder des compétences solides et un niveau de compétence requis pour assurer un service de qualité.

Le candidat idéal doit avoir une expérience éprouvée dans la vente et exceller dans l'accueil des clients. Une capacité à travailler en équipe est essentielle pour contribuer efficacement à l'environnement de travail.

Un niveau élevé de communication est crucial pour interagir avec les clients et les collègues de manière professionnelle. Le candidat doit également démontrer une aptitude à gérer les transactions financières avec précision et efficacité.

Enfin, une connaissance approfondie des produits est indispensable pour conseiller les clients et répondre à leurs besoins spécifiques.