

Chargé recrutement accompagnement (H/F)

79000 NIORT [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDD

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, **5e acteur** sur le marché du travail et de l'emploi en France, **Actual group** est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers - **travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation** - le groupe est **n° 1 de l'intérim d'insertion en France**. Dirigé par **Samuel Tual**, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et créer ou trouver les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses **4 100 collaborateurs et plus de 600 agences** réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui **33 000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,6 milliard en 2023**. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Ergos, Best intérim, Talentpeople, CCLD, Up Skills, Clémentine, Batenborch, Act4skills, Bizness, Envergure, ESUP, Holberton, est de construire ensemble le travail des femmes et des hommes, partout en France.

Nous recherchons, pour notre agence Ergos située à Niort un Chargé de recrutement et d'accompagnement (h/f) en CDD pour un démarrage au mois de Janvier 2026 durant 6 mois.

Le poste

Votre mission est double : vous devrez à la fois assurer les relations entreprises/partenaires & accueillir et accompagner le public en insertion.

Vos activités seront principalement les suivantes :

- Assurer le recrutement des candidats éligibles au dispositif "insertion par l'activité économique,
- Assurer la délégation en entreprise et le suivi des missions,
- Répondre aux besoins d'entreprises utilisatrices et leur proposer de nouveaux candidats,
- Accompagner le personnel dans leur parcours d'insertion professionnelle,
- Assurer les tâches administratives (rédaction des contrats, gestion des AT, des visites médicales, des relevés d'heures,...),
- Participer à divers projets et actions de partenariats (forum, job dating,...),
- Réaliser les différents reportings (oeth, clauses sociales, asp...).

Le profil recherché

De formation CIP ou psychologie du travail, vous avez déjà une expérience significative à la fois dans l'accompagnement de publics en difficultés d'insertion et à la fois en prospection commerciale.

Vous vous sentez prêt à démontrer vos compétences sur le terrain en toute autonomie.

Votre capacité d'écoute, votre esprit d'analyse, votre goût du contact humain, votre sens du service sont autant de qualités dont vous êtes doté(e).

Votre grande souplesse et réactivité vous permettront de combiner une présence terrain avec un travail en agence.

De plus, vous connaissez les partenaires de l'emploi du bassin.

Votre savoir faire associé à un parcours d'intégration et de formation adapté à vos besoins dès votre arrivée seront les clés du succès.