

Technico commercial (H/F)

Accéder à l'annonce en ligne [↗](#)



23/10/2025

⌚ Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

PME familiale de 25 collaborateurs, implantée à Brouvelieures (Vosges), Serrurerie Service **FAB ALU PRO** conçoit, fabrique et installe depuis plus de 30 ans des menuiseries aluminium sur mesure à destination exclusive des professionnels : entreprises du bâtiment, artisans menuisiers, maîtres d'œuvre, promoteurs, administrations et collectivités.

Notre savoir-faire reconnu et la maîtrise de toute la chaîne de valeur (de la conception à la pose) nous permettent d'accompagner nos clients sur des projets variés : fenêtres, façades, portes, vérandas, murs rideaux, pergolas, etc.

Pourquoi rejoindre FAB ALU PRO ?

- Une PME solide, reconnue pour la qualité de ses réalisations et la proximité avec ses clients.
- Un poste polyvalent et responsabilisant, mêlant technicité, autonomie et relation humaine.
- Des moyens à la hauteur de vos ambitions : outils, accompagnement, et un portefeuille clients existant.
- CDI, voiture de fonction, rémunération fixe + variable motivante selon profil et expérience.

Poste basé à Brouvelieures (88) déplacements régionaux à prévoir.

Le poste

Rattaché(e) à la direction, vous prenez en charge un portefeuille clients actif tout en développant une nouvelle clientèle professionnelle (50 % fidélisation / 50 % prospection) sur les départements Vosges (88) et Meurthe-et-Moselle (54), voire départements limitrophes.

Vos principales missions :

- Développer les ventes de menuiseries aluminium sur mesure auprès d'une clientèle BtoB (artisans, menuisiers poseurs, négociés).
- Identifier les besoins techniques de vos clients et proposer des solutions adaptées, en lien avec les équipes de fabrication.
- Conseiller vos interlocuteurs dans le choix des produits et les accompagner jusqu'à la phase de pose.
- Prospectivez de nouveaux clients et établir des partenariats durables dans la région Lorraine.
- Assurer un suivi rigoureux de vos affaires et contribuer activement à la satisfaction client.

Le profil recherché

- Vous possédez une double compétence technique et commerciale, acquise dans l'univers du bâtiment ou de la menuiserie aluminium.
- Vous savez parler technique avec vos clients professionnels tout en développant une relation commerciale de confiance.
- Idéalement, vous avez une expérience d'artisan ou de technicien avant d'avoir évolué vers une fonction commerciale.
- Vous êtes autonome, rigoureux(se) et aimez le terrain.
- Vous savez organiser efficacement votre activité et vos tournées commerciales.