

Animateur commercial en agroéquipement (H/F)

55100 VERDUN [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Filiale d'Actual Group, 5ème acteur majeur sur le marché du travail français, Up Skills se positionne en tant que cabinet de recrutement spécialisé dans l'identification et la sélection de profils cadres, experts et managers de transition. Forts de nos 20 années d'expérience dans ce domaine, notre expertise s'étend sur le CDI, le CDD et l'Intérim qualifié.

Avec 14 bureaux implantés à travers la France et une équipe de 110 consultants, nous accompagnons nos clients dans leurs projets de recrutement, offrant un soutien spécialisé dans 8 domaines métiers : IT, Ingénierie, Comptabilité/Finance, Fonctions Support, RH/Juridique, Commerce/Marketing, Immobilier/Construction, et Tourisme.

Le poste

Envie de relever un défi stimulant dans l'agroéquipement ?

Rejoignez un groupe ambitieux et dynamique, où votre leadership, votre passion pour le commerce et votre connaissance du secteur agricole feront la différence.

En tant qu'**Animateur Commercial en Agroéquipement H/F**, vous êtes le moteur de l'équipe et le garant de la satisfaction client sur votre territoire. Vous serez en charge du **Secteur Nord 54 et 55**.

Votre mission : diriger, inspirer et performer

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous aurez un rôle stratégique et opérationnel :

- **Piloter et animer la force commerciale** : définition des objectifs, suivi des performances individuelles et collectives, coordination des équipes.
- **Garantir la satisfaction client** : accompagnement des commerciaux, développement de la part de marché, suivi des grands comptes.
- **Assurer la cohésion et le développement de votre équipe** : recrutement, formation, motivation, accompagnement des talents.
- **Être l'ambassadeur du Groupe** : représenter l'entreprise lors d'événements, salons ou manifestations, et participer à la promotion de nos offres.
- **Optimiser la performance opérationnelle** : suivi des outils CRM, respect des procédures commerciales, coordination avec les services internes (SAV, Administration des ventes, Location, Occasion).

Le profil recherché

Votre profil : un leader motivé et passionné

- **Formation Bac+2** en commerce, gestion ou équivalent.
- **Expérience réussie en management d'équipe commerciale.**
- **Leadership, dynamisme et qualités relationnelles** sont vos atouts pour fédérer vos équipes et fidéliser vos clients.
- **Rigueur, capacité de jugement et de décision, honnêteté** et sens du **travail en équipe.**
- Connaissance du **monde agricole et des matériels** appréciée.
- Maîtrise des outils bureautiques et logiciels commerciaux.

Pourquoi ce poste est fait pour vous

- Vous évoluez dans un **environnement dynamique et stimulant**, avec une **autonomie** réelle dans vos décisions.
- Vous participez directement au **développement stratégique du Groupe** sur votre territoire.
- Vous êtes reconnu(e) pour votre **rôle de leader et mentor, capable de faire grandir votre équipe**.
- Vous bénéficiez de conditions attractives (véhicule, RTT...) , avec une vraie valeur ajoutée sur votre expérience professionnelle.

Prêt(e) à relever le challenge ?

Si vous êtes passionné(e) par le commerce, la stratégie et le management, et que vous souhaitez évoluer dans un environnement où l'expertise et l'ambition vont de pair, ce poste est fait pour vous.

Rejoignez notre client et devenez un acteur clé du succès du Groupe !