


Technico commercial (H/F)

45590 ST CYR EN VAL [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



 29/09/2025

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client fabrique des solutions sur mesure pour les composés et les feuilles de caoutchouc en mettant l'accent sur la qualité, l'innovation et la durabilité. L'entreprise existe depuis 1967 en tant que fabricant de mélanges de caoutchouc pour des tiers. Au cours des premières années, elle a lancé la fabrication de semelles pour chaussures, devenant ainsi un leader sur le marché espagnol. Dans les années 80, l'entreprise crée une nouvelle division dédiée à la fabrication par extrusion de joints en caoutchouc pour le secteur automobile. Les activités de mélanges de caoutchouc, de semelles pour chaussures et de joints pour l'automobile coexistent simultanément dans différentes divisions.

Le poste

Poste : Commercial (h/f)

Nous recrutons un(e) Responsable Commercial dynamique et motivé(e) pour rejoindre l'équipe de notre client basée à Saint-Cyr-en-Val (45590). Vous serez en charge de la mise en œuvre de plans d'action pour atteindre les objectifs fixés et réaliser les missions de votre service.

Votre rôle consistera à :

Gérer le portefeuille client au niveau national, incluant le suivi des offres et des commandes.

Développer la clientèle, y compris la sous-traitance, et informer la hiérarchie des évolutions du marché.

Collaborer avec la Responsable Qualité pour gérer les litiges clients.

Assurer la gestion des offres de prix et le suivi des conditions de paiement, ainsi que le respect des lignes d'assurance-crédit.

Effectuer des visites chez les clients pour essais, litiges, suivi et prospection sur le territoire assigné.

Être force de proposition pour l'optimisation des prix pour les clients.

Garantir le respect de la politique commerciale de la société et du groupe.

Travailler en étroite collaboration avec le responsable des ventes basé en Espagne.

Ce poste est proposé par notre cabinet Exper'H, qui s'engage à vous accompagner tout au long de votre carrière.

Si vous êtes prêt(e) à relever ce défi passionnant dans une industrie à taille humaine, spécialisée dans la formulation et la conception de caoutchouc pour les industriels, nous serions ravis de recevoir votre candidature !

Le profil recherché

Pour le poste de **Technico** Commercial spécialisé dans le caoutchouc (h/f), nous recherchons un candidat avec un solide parcours académique et professionnel. Le candidat idéal doit avoir un niveau d'étude correspondant à Bac +2 - BTS, DUT ou équivalent, une connaissance du caoutchouc, polymères ou matériaux impérativement, une pratique de l'anglais est obligatoire et des bases en espagnol bienvenue.

En termes d'expérience professionnelle, le candidat doit justifier de 6 à 10 ans d'expérience dans un rôle similaire (secteur d'activité dans la transformation du caoutchouc ou polymère. Cette expérience est cruciale pour assurer une compréhension approfondie des dynamiques commerciales et la capacité à exceller dans ce poste.

Au delà des compétences techniques on vous reconnaît pour votre rigueur, votre aisance relationnelle, vos capacités d'écoute, de négociation, votre autonomie, votre capacité à faire des propositions et votre adaptation.

Pour ce poste vous bénéficiez d'un véhicule de fonction, d'une rémunération entre 40 et 45 KE annuel + 10 % de variable lié aux objectifs, prime de vacances/ Noël

Vous êtes reconnu sur ce poste alors postulez avec votre CV !