

Agent immobilier (H/F)

71100 Chalon Sur Saone [Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 11.62 / Heure

L'entreprise

Aujourd'hui, l'agence Actual de Chalon-sur-Saône recherche un Agent Commercial Immobilier (H/F) pour un de ses clients basé à Chalon sur Saône.

Être intérimaire avec ACTUAL vous permet également de profiter de nombreux avantages tels que :

- **10% d'IFM et 10% d'ICP**
- **D'une mutuelle dès la première heure de travail**
- **De nombreux services complémentaires**

Le poste

En tant qu'agent immobilier, vous serez responsable de la **vente de biens immobiliers** et de la **gestion des transactions** pour les clients.

Vos missions principales :

- Réaliser des estimations précises et prendre en charge les mandats de vente.
- Mettre en œuvre les moyens de communication nécessaires pour promouvoir efficacement les biens immobiliers, y compris la rédaction d'annonces attrayantes et la prise de photos professionnelles.
- Effectuer des visites guidées des propriétés à vendre et gérer les négociations avec les vendeurs et les acheteurs potentiels.
- Accompagner vos clients tout au long du processus de vente, depuis la prise du mandat jusqu'à la conclusion de l'accord.
- Gérer l'aspect administratif des dossiers immobiliers, y compris la rédaction des mandats de vente, les contacts avec les syndics, diagnostiqueurs, notaires et services d'urbanisme.
- Développer votre réseau d'apporteurs d'affaires pour maximiser vos opportunités commerciales.

Vous êtes rémunéré sous la forme d'une commission versée en pourcentage à la hauteur de la qualité de votre travail - un commissionnement permet à chacun de se fixer ses objectifs de rémunération.(Statut agent co)

Chacun optimise son temps de travail en fonction de ses envies, de son rythme, de ses obligations, de ses aspirations financières.

Si vous souhaitez rejoindre une agence immobilière dynamique et ambitieuse, envoyez-nous votre candidature dès maintenant. Nous serons ravis de vous rencontrer et d'envisager ensemble votre avenir professionnel chez nous.

Le profil recherché

Le profil idéal ? Certainement vous !

Vous êtes un bon commercial motivé par la prospection de nouveaux clients.
Vous possédez tous les savoirs nécessaires dans la profession (**immobiliers, juridiques, techniques**).

Vous avez le **sens du contact et de l'écoute**, êtes **diplomate, organisé** et avez **l'esprit d'initiative**.
Vous êtes capable de travailler en toute **indépendance**.

Vous cochez toutes les cases ? Parfait, nous vous attendions ! Maintenant à vous de jouer, envoyez nous votre candidature ou contactez nous par téléphone !