

Chef de secteur commerce (H/F)

45110 CHATEAUNEUF SUR LOIRE [Accéder à l'annonce en ligne](#)



01/09/2025

🕒 Temps plein

♿ Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 2850 / Mois

L'entreprise

Leader est une agence de travail temporaire spécialisée dans le placement de personnel qualifié dans divers secteurs. Elle se distingue par son expertise et son engagement à fournir des solutions adaptées aux besoins de ses clients.

Découvrez notre client, une enseigne spécialisée dans le domaine du bricolage, offrant une vaste gamme de produits pour tous vos projets de rénovation et de construction.

Le poste

Vous recherchez un défi professionnel stimulant ? Nous avons l'opportunité parfaite pour vous !

Poste : Chef de secteur Commerce (h/f)

Localisation : Châteauneuf-sur-Loire (45110)

Type de contrat : CDI

Salaire : De 2850 € à 3000 € par mois

Statut : Cadre

Avantages : Intéressement et participation, titre restaurant

Notre client est à la recherche de talents prêts à relever de nouveaux défis pour accompagner l'expansion de notre réseau et orchestrer notre digitalisation. Rejoignez une équipe engagée à transformer les territoires avec un impact positif sur notre écosystème.

Notre ambition : Être utiles aux autres et au monde en améliorant l'habitat pour permettre à chacun de mieux vivre chez soi.

Le poste est basé à Châteauneuf-sur-Loire (45) et vos missions seront essentielles au développement de notre entreprise, que ce soit en magasin, au siège ou dans nos entrepôts.

Compétences requises : Service client, Bureautique

Êtes-vous prêt à mettre votre expertise en service client au profit de notre équipe ?

Pour plus d'informations, contactez l'agence responsable de cette offre.

Nous avons hâte de vous rencontrer et de voir comment vous pouvez contribuer à notre mission !

Le profil recherché

Profil recherché :

Le candidat idéal pour le poste de Chef de secteur (h/f) doit posséder une expertise approfondie dans la gestion régionale et la supervision d'équipes. Une expérience significative en management est indispensable pour diriger efficacement les opérations et atteindre les objectifs fixés.

Il est essentiel que le candidat ait une excellente capacité à communiquer et à établir des relations solides avec les partenaires et clients. La maîtrise des stratégies de développement commercial est primordiale pour assurer la croissance et le succès de la région.

Une compétence avérée en leadership est requise pour inspirer et motiver les équipes, en favorisant un environnement de travail collaboratif et dynamique.

La capacité à analyser les données de marché et à prendre des décisions éclairées est un atout majeur pour ce poste. Le candidat doit être orienté vers les résultats et capable de s'adapter rapidement aux changements du marché.

Enfin, le profil recherché doit démontrer une forte éthique professionnelle et un engagement envers l'excellence opérationnelle pour garantir la satisfaction des clients et le succès à long terme de l'organisation.