

Assistant commercial bilingue (H/F)

43190 TENCE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 



20/06/2025

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

ACTUAL est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement et de la formation professionnelle. Elle se distingue par son expertise et son engagement envers ses clients et candidats. Nous sommes fiers de faire partie d'un réseau comptant 600 agences, ce qui nous permet d'avoir une portée nationale étendue.

Le poste

Le Pôle Recrutement CDD/CDI ACTUAL recherche pour l'un de ses clients, une entreprise spécialisée en solution de stockage de liquide, un Assistant commercial bilingue anglais H/F. Vous rejoignez une société familiale qui, depuis 20 ans, aide ses clients à mieux gérer leurs liquides grâce à des solutions de stockage et de transport de liquides de qualité supérieure.

Aidé au départ par d'autres partenaires internationaux (Argentine, Australie, Etats-Unis, Royaume-Uni, Nouvelle-Zélande), notre client (agriculteur d'origine) s'est fortement développé en France, et grâce à ses succès, à même ouvert une filiale en Allemagne.

Sur votre nouveau poste, vous êtes rattachés à la Direction commerciale. Votre challenge principal sera de générer des leads qualifiés pour l'équipe commerciale afin de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise dans le respect des process établis. Vous serez l'intermédiaire entre le marketing et les commerciaux. Vos principales missions seront :

- . Réaliser de la téléprospection
- . Rechercher des informations sur les prospects clés et mettre à jour le CRM
- . Effectuer des rencontres avec des prospects lors de salons professionnels
- . Participer aux réunions de service commercial

Zone d'activité : le poste est basé dans le secteur de Tence (Haute-Loire). Des déplacements (en France et en Europe) sont à prévoir (1 à 2 fois par mois)

Horaire/Statut : CDI, temps plein, horaire de journée du lundi au vendredi, flexibilité d'organisation

Rémunération et avantages : selon profil et expérience (entre 27 et 35K€), mutuelle (financée à 100% par l'employeur), accord d'intéressement, environnement de travail stimulant, projets de grande envergure, parcours d'intégration sur mesure

Le profil recherché

Vous êtes passionnés par la téléprospection, la recherche de nouveaux clients et la création de besoins chez les prospects. Vous êtes reconnus pour votre persévérance et vous êtes à l'aise pour communiquer. Vous appréciez le travail en équipe, vous aimez relever des challenges. Vous êtes à l'aise avec le reporting. Vous maîtrisez l'outil informatique (Office, Excel, CRM, etc.). Vous êtes à l'aise avec l'anglais. Vous êtes ouvert aux déplacements occasionnels (1 à 2 fois par mois). L'allemand et une expérience sur le CRM HUBSPOT seraient un plus.

Vous avez (idéalement) une expérience réussie sur un poste similaire. Nous attendons votre candidature. Pour postuler : stetienne.recrutement@ergalis.fr ou par téléphone au 06 13 29 39 24