

Chargé(e) de clientèle (H/F)

73000 CHAMBERY [Accéder à l'annonce en ligne](#)

Contrat de travail temporaire

Dès que possible

Durée : 3 mois

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Le groupe Actual, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, est un groupe français qui a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences.

Etre intérimaire avec ACTUAL vous permet également de profiter de nombreux avantages tels que :

- 10% d'IFM et 10% d'ICP
- Un compte épargne temps ayant un taux de 12%
- Des acomptes à la semaine
- D'une mutuelle dès la première heure de travail
- De nombreux services complémentaires (aide au logement, garde des enfants, location de voiture)
- Un accompagnement de proximité durant vos missions et évolutions professionnelles
- Des entretiens de sécurisation de parcours pour construire ensemble votre avenir professionnel (détail en agence)

Le poste

Agent Commercial (H/F)

Rejoignez notre équipe dynamique à Chambéry et apportez votre expertise en tant qu'Agent Commercial.

Vos missions principales :

- Accueillir et gérer proactivement les clients particuliers et professionnels, en face à face ou à distance. Identifiez leurs besoins et proposez des solutions adaptées tout en respectant les normes de conformité et de vente.
- Accompagnez les clients dans l'utilisation des outils numériques du groupe et développez leur autonomie en matière de selfcare.
- Analysez et répondez aux besoins des clients en leur **proposant des solutions d'affranchissement** et des produits adaptés.
- Assurez la maintenance logistique de l'espace commercial et gérez les procédures d'ouverture et de fermeture du bureau.

Contrat de travail temporaire en Temps plein, 35 heures par semaine.

Si vous êtes passionné par la vente et le service client, et que vous souhaitez évoluer dans un environnement stimulant, n'hésitez pas à postuler.

Rejoignez-nous et faites partie d'une équipe où votre talent sera valorisé !

Le profil recherché

Pour le poste d'Agent commercial de ventes (h/f), nous recherchons un candidat doté de compétences suivantes:

- Posséder une expérience en vente.
- Excellente capacité à communiquer efficacement avec les clients.
- Etre capable de travailler de manière autonome tout en s'intégrant bien dans une équipe dynamique.

Nous valorisons particulièrement un esprit proactif et une attitude orientée résultats.

Poste nécessitant des déplacements sur plusieurs sites du bassin chambérien autonomie en transport souhaitée.

Rejoignez-nous et construisons ensemble votre travail !

Yamanda, Diane & Alexandra attendent votre candidature avec impatience !