

Chargé d'affaires export (H/F)

27340 CRIQUEBEUF SUR SEINE

[Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 60000 / An

L'entreprise

Le poste

Le Groupe Leader recrute pour son client, leader mondial depuis 1990 sur le marché des outils dédiés au Lean Manufacturing et au Management Visuel, un(e) Chargé(e) d'Affaires H/F spécialisé(e) sur les marchés internationaux.

Au sein d'une équipe commerciale composée d'un service client sédentaire, de Chargés d'Affaires itinérants en région et d'un réseau de distributeurs international, vous serez chargé d'identifier de nouvelles opportunités commerciales, d'élaborer des stratégies sur mesure pour répondre aux besoins des clients, d'animer le réseau et d'organiser des évènements commerciaux à l'international.

Vos responsabilités :

- Développer et mettre en œuvre une stratégie Export pour atteindre les objectifs de vente
- S'appuyer sur les données entrantes des services sédentaires pour proscrire et développer l'image à l'international
- Identifier et engager des clients potentiels sur les marchés internationaux
- Gérer et entretenir les relations avec les clients existants pour assurer leur satisfaction
- Animer le réseau de distributeurs basés en Europe : négocier, mettre en place et suivre les protocoles de collaboration, présenter les produits, conseiller, mettre à disposition des matériels d'exposition en Europe, accompagner lors de rendez-vous clients stratégiques ou lors de salons.
- Organiser et participer à des évènements internationaux
- Préparer et négocier les contrats et les documentations
- Collaborer avec les équipes supply chain pour une livraison efficace
- Fournir un support client exceptionnel et répondre rapidement aux demandes de renseignements

Prise de poste en CDI sur Criquebeuf sur Seine. Rémunération fixe sur 13 mois à définir selon profil et expérience. Primes sur objectifs, primes de vacances, intéressement. Statut cadre.

Le profil recherché

De formation supérieure dans le commerce, vous justifiez d'une solide expérience en développement commercial international et dans les réglementations liées à l'exportation.

Doté(e) d'excellentes compétences en communication, vous maîtrisez l'art de la négociation en français et en anglais. Aussi bien à l'aise en autonomie qu'en équipe, vous avez une appétence pour les produits industriels et les nouvelles technologies.

Enfin, vous avez la volonté de voyager régulièrement à l'international, dans le cadre de réunions clients ou de salons professionnels.

Si ce poste vous correspond, n'hésitez plus et postulez en ligne.