

Assistant(e) commercial(e) (H/F)

49130 Les Ponts-De-Ce [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'entreprise cliente de l'agence Actual est un acteur majeur dans le commerce interentreprises de fleurs et plantes.

Le poste

Poste : Assistant(e) commercial(e) (H/F)

Lieu : LES PONTS-DE-CE 49130

Description du poste :

Rejoignez l'équipe dynamique de notre client en tant qu'Assistant(e) commercial(e) ! Vous serez chargé de la prospection et de la vente par téléphone. Identifiez et contactez des prospects qualifiés, présentez nos offres avec assurance et concluez des ventes pour atteindre vos objectifs.

Assurez une relation client exceptionnelle en recueillant leurs besoins, en proposant des solutions sur mesure, et en gérant leurs réclamations. Votre rôle inclura également la gestion administrative et le reporting, en veillant à la disponibilité des produits et à la mise à jour du CRM.

Qualifications requises :

Un BAC+2 dans le domaine commercial et/ou une expérience significative en phoning/prospection téléphonique sont nécessaires.

Contrat : CDI

Statut : Employé

Rémunération : En fonction du profil

Temps de travail : Temps plein, 35 heures/semaine

Avantages : Tickets restaurants de 9,50 € par jour travaillé, avec 60% pris en charge par l'employeur (après un mois d'ancienneté)

Date de début : dès que possible

Le profil recherché

Profil du candidat recherché pour le poste de Assistant(e) commercial(e) (h/f) :

Nous recherchons un candidat avec un niveau d'études de Bac +2 - BTS, DUT ou équivalent.

Le candidat idéal doit justifier d'une expérience professionnelle de 3 à 5 ans dans un domaine similaire.

Les compétences essentielles incluent une forte capacité à communiquer, une aptitude confirmée pour la négociation commerciale, ainsi qu'une maîtrise des outils informatiques et des logiciels de gestion de la relation client (CRM).

Une attention particulière sera accordée aux candidats capables de travailler de manière autonome tout en collaborant efficacement avec une équipe pour atteindre les objectifs commerciaux.

Nous attendons un candidat motivé, dynamique, et prêt à relever les défis d'un environnement commercial en constante évolution.