Vendeur boulangerie (H/F)

54000 NANCY Accéder à l'annonce en ligne

- Contrat de travail temporaire
- Dès que possible
- Durée : 1 mois
- Temps plein
- Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

ERGALIS est une agence d'intérim spécialisée dans le secteur de la grande distribution, offrant des opportunités temporaires dans diverses fonctions.

Le client recherche un Vendeur Boulangerie expérimenté et passionné par le secteur alimentaire pour rejoindre son équipe et offrir un service de qualité à sa clientèle.

Le poste

ERGALIS recrute pour l'un de ses clients un Vendeur en boulangerie pâtisserie (h/f) expérimenté(e), motivé(e) et passionné(e) par le secteur de la boulangerie sur NANCY (54)

Vos missions :

Accueillir, conseiller et fidéliser la clientèle avec professionnalisme

Vendre les produits de boulangerie et veiller à leur bonne présentation en vitrine

Assurer la mise en rayon et la rotation des produits

Garantir la propreté du poste de travail et appliquer strictement les règles d'hygiène et de sécurité alimentaire

Profil recherché :

Expérience exigée en vente en boulangerie

Dynamique, volontaire, souriant(e) et polyvalent(e)

Bonne connaissance des produits boulangers et sens du service client

Capacité à travailler en équipe et à gérer les priorités

Respect rigoureux des normes d'hygiène et de sécurité

Conditions du poste :

Poste à pourvoir dès que possible

Durée variable selon les disponibilités du candidat

Horaires flexibles travail possible le week-end selon planning

Les + ERGALIS pour vous :

- Livret d'épargne à 12 %
- Aides dédiées : mutuelle, logement, garde d'enfants, prêt de véhicule...
- Acompte possible chaque semaine

"Rejoignez-nous et faites rayonner votre passion pour la boulangerie !"

Le profil recherché

Le poste de Vendeur en boulangerie pâtisserie (h/f) exige un candidat ayant les compétences suivantes :

Compétences requises :

- Expérience en vente au détail pour assurer un service client de qualité.

- Connaissance des produits de boulangerie et pâtisserie pour conseiller efficacement les clients.

- Aptitude à travailler en équipe pour maintenir un environnement de travail harmonieux.

- Maîtrise des techniques de vente pour atteindre les objectifs commerciaux.

Niveau de maîtrise des compétences : Avancé