

Commercial sédentaire (H/F)

06220 VALLAURIS [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 4 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre collaborateur est un acteur majeur en Europe dans la location de matériel pour le BTP, l'industrie et l'événementiel. Forte de plusieurs décennies d'expérience, elle propose une large gamme d'équipements adaptés aux professionnels et aux particuliers. Présente à l'international, elle se distingue par son expertise, son réseau étendu et son engagement en matière de sécurité et de développement durable.

Le poste

Actual Talent recrute pour l'un de ses collaborateurs un Commercial sédentaire (H/F) basé dans le 06, précisément à Vallauris .

Intégré(e) à une entreprise leader dans la location de matériel pour le BTP, l'événementiel et l'industrie, vous serez responsable de conseiller et de proposer aux clients des solutions de location adaptées à leurs besoins. Vous assurerez également la coordination de l'administratif commercial lié à l'activité.

Vos missions :

- Accueil et conseil clients : Accueillir les clients au comptoir ou par téléphone, analyser leurs besoins et les orienter vers les solutions de location adéquates.
- Prospection et fidélisation : Contacter les clients et prospects pour identifier de nouvelles opportunités commerciales et renforcer les relations existantes.
- Négociation commerciale : Présenter les offres commerciales, négocier les conditions tarifaires et défendre les prix de location et services associés.
- Gestion administrative : Enregistrer les demandes clients, établir les contrats de location, vérifier les données de facturation et suivre les règlements.
- Suivi des activités : Relancer les clients sur les devis et les règlements, recueillir les observations sur les prestations réalisées et assurer la coordination avec les équipes internes.
- Reporting : Rendre compte des activités à la direction et communiquer les priorités commerciales à l'atelier.

Le profil recherché

Profil recherché :

- Formation Bac +2 en commerce, vente ou relation client.
- Expérience confirmée dans la vente et la relation client, idéalement dans un environnement technique.
- Aisance relationnelle, sens du service client et rigueur administrative.
- Capacité à négocier, à convaincre et à fidéliser les clients.
- Maîtrise des outils bureautiques et capacité à travailler en équipe.

Nature du contrat : Intérim

Avantages : Formation interne, téléphone portable, environnement de travail dynamique, évolution possible.

Si ce poste vous intéresse ou si vous connaissez quelqu'un susceptible d'être intéressé, n'hésitez pas à postuler ou à partager cette offre !