

Ingénieur d'affaires géotechnique (H/F)

11100 NARBONNE [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Si vous souhaitez évoluer dans un environnement dynamique et contribuer à des projets d'envergure, cette opportunité est faite pour vous !

Le poste

Ingénieur d'affaires géotechnique (h/f)

L'agence de recrutement UpSkills recherche activement un Ingénieur d'affaires géotechnique passionné(e) pour rejoindre son client à Narbonne.

En tant qu'Ingénieur d'affaires, vous serez responsable de diverses missions stimulantes telles que la rédaction de devis, la supervision des chantiers et le suivi technique des équipes.

Vous aurez l'opportunité de rédiger des rapports géotechniques G1, G2 et G5, ainsi que d'effectuer des missions de suivi EXE G3 et G4. Vos connaissances solides des Eurocodes et des méthodes de calcul seront mises à profit, tout comme votre capacité à communiquer efficacement avec les parties prenantes.

La maîtrise des logiciels de calcul géotechnique tels que FOXTA, TALREN... est essentielle. De plus, une excellente maîtrise de la syntaxe et une orthographe impeccable sont requises pour assurer la qualité des rapports produits.

Au sein d'une équipe collaborative, vous gèrerez vos propres dossiers tout en favorisant les échanges techniques avec vos collègues ingénieurs et les équipes de terrain. Des bases commerciales solides vous permettront d'envisager des réponses à des clients stratégiques lors d'appels d'offres publics ou privés conséquents.

Le profil recherché

Nous recherchons un Ingénieur d'affaires géotechnique qualifié, doté d'une solide expertise technique et d'une vision stratégique pour accompagner nos projets.
Compétences requises :

- Excellente maîtrise des études géotechniques et interprétation précise des résultats.
- Connaissances approfondies des normes et réglementations en vigueur.
- Aptitude à gérer efficacement des projets complexes et à collaborer avec des équipes pluridisciplinaires.

- Excellentes compétences en communication pour interagir avec les clients et les parties prenantes.
- Capacité d'analyse et de résolution de problèmes pour anticiper et surmonter les défis techniques.
- Rigueur rédactionnelle pour garantir des documents clairs et professionnels.
- Sens commercial et capacité à proposer des solutions adaptées aux besoins des clients.

Expérience et qualifications :

- Diplôme d'ingénieur ou formation équivalente en géotechnique, génie civil ou domaine connexe.
- Expérience confirmée d'au moins 3 ans dans le domaine de la géotechnique.