

Commercial (H/F)

45700 VILLEMANDEUR [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Temps plein



Dès que possible



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

L'agence Actual Orléans est une entreprise renommée opérant dans le secteur du recrutement. Située au 15 rue des Minimes, 45000 Orléans, elle fait partie d'un réseau de 600 agences à travers la France. Réputée pour son professionnalisme et son engagement envers ses clients et candidats, **l'agence Actual Orléans** se distingue par son approche personnalisée et ses solutions sur-mesure. Avec 3 écoles de formation intégrées au sein du groupe, **l'agence Actual Orléans** investit dans le développement des compétences pour offrir des opportunités d'évolution à ses collaborateurs. En tant que l'un des 3 cabinets de recrutement au sein du groupe, elle bénéficie d'une expertise solide pour répondre aux besoins en recrutement les plus exigeants. Avec une équipe de plus de 3550 collaborateurs, **l'agence Actual Orléans** est un acteur majeur du marché de l'emploi en France. Travailler au sein de cette entreprise dynamique et innovante offre des perspectives de carrière passionnantes et des possibilités d'évolution stimulantes. Rejoindre l'équipe de **l'agence Actual Orléans**, c'est s'intégrer dans un environnement stimulant où le professionnalisme, la collaboration et la performance sont valorisés. Si vous souhaitez faire partie d'une entreprise qui investit dans ses talents et favorise le développement professionnel, n'hésitez pas à explorer nos opportunités au sein de notre agence !

Le poste

Actual recrute pour un de ses clients un Commercial (h/f) **sur** VILLEMANDEUR 45700.

Ce poste est idéal pour une personne dynamique et motivée, prête à assurer le développement commercial, analyser les besoins du client, tout en respectant la politique commerciale définie par l'entreprise.

Poste à pourvoir pour un CDI.

Si vous êtes prêt(e) à relever ce défi, envoyez nous votre candidature dès maintenant !

A VOS CV'S

Le profil recherché

Nous recherchons un Commercial (h/f) possédant les compétences suivantes :

- Compétences techniques : Maîtrise des techniques de négociation et de vente
- Capacités relationnelles : Capacités de communication et d'écoute
- Orienté résultats : Capacité à fixer et atteindre des objectifs commerciaux
- Autonomie : Capacité à travailler de manière indépendante tout en étant un bon joueur d'équipe
- **Savoir construire** un plan de prospection
- **Réaliser** des rendez vous clients
- **Accompagnez** les clients dans leurs besoins

Si vous possédez ces compétences , notre client n'attends plus que vous !!!!!