

Directeur général gde distribution (H/F)

56000 VANNES [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 5000 / Mois

L'entreprise

Notre client est indépendant. Le gérant du magasin est profondément humain et est prêt à vous accompagner dans la prise de poste. Il cherche son bras droit, avec lequel il travaillera en pleine transparence et toute confiance.

L'agence Ergalis GD Vannes est une entreprise renommée dans le domaine du recrutement et des ressources humaines, faisant partie du groupe Actual. Située au 17 Allée François-Joseph Broussais, 56000 Vannes, elle se distingue par son professionnalisme et son dévouement envers ses clients et candidats.

Avec un réseau étendu de 600 agences à travers le pays, Actual est un acteur majeur dans le secteur de l'emploi. En plus de ses agences, l'entreprise dispose de 3 écoles de formation et 3 cabinets de recrutement, ce qui lui permet d'offrir des solutions complètes en matière de gestion des ressources humaines.

Le poste

Ergalis GD Vannes, agence de recrutement spécialisée dans la Grande distribution, recherche un Directeur Général (H/F) pour rejoindre une enseigne de la GD basée dans la première couronne de Vannes 56000.

En tant que Directeur Général, vous serez responsable de la gestion du personnel, du recrutement, de la formation et de la gestion des rayons et des équipes. Vous devrez maîtriser les rayons frais, en assurant l'animation, le contrôle de l'hygiène et de la sécurité.

Vous avez le statut cadre Vous serez amené à manager une équipe de 115 salariés, dont 15 responsables de rayon.

Vous êtes au forfait jour avec 1 dimanche matin sur 3 travaillé.

Salaire mensuel brut: selon profil.

Le profil recherché

Le poste de Directeur général (h/f) requiert un candidat avec une expérience professionnelle de 3 à 5 ans. Le candidat idéal devra posséder des compétences solides en gestion d'entreprise, leadership, gestion d'équipes, et une compréhension approfondie des opérations commerciales. Une forte capacité à prendre des décisions stratégiques, à anticiper les défis et à diriger l'entreprise vers la croissance sont également essentielles. De plus, le candidat doit démontrer une excellente maîtrise de la négociation, des relations clients, et être capable de mener efficacement des réunions avec les parties prenantes internes et externes. Une bonne connaissance du marché, une orientation vers les résultats et une vision claire pour l'avenir de l'entreprise sont des atouts importants. et travailler en binôme avec l'associé,