

Responsable agence (H/F)

77185 Lognes [Accéder à l'annonce en ligne](#)

CDI

Dès que possible

Temps plein

Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers, travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation, le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France. Dirigé par Samuel Tual, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi, partout en France, en particulier en favorisant le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions complètes pour accompagner les entreprises dans tous leurs besoins liés au travail : travail temporaire, insertion, recrutement, externalisation, formation. Grâce à ses 3 800 collaborateurs et plus de 600 agences réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui 31 000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,6 Milliards en 2021/2022. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Actual Intérim Insertion (A2i), Best intérim, Isa Intérim Talentpeople, Up skills, CCLD, Envergure, ESUP, Holberton, est de construire ensemble le travail des femmes et hommes, partout en France.

Le poste

Notre agence LEADER INTERIM DE LOGNES recherche un Responsable d'agence H/F .

Véritable chef d'orchestre, vous gérez votre agence en totale autonomie et prenez les décisions stratégiques qui vous mèneront à vos objectifs de développement. Vous avez une forte culture commerciale et le sens du service client.

Vos missions principales :

1/ Développement commercial et gestion de projet :

- Prospection terrain et téléphonique
- Identification des interlocuteurs clés chez le client
- Proposer des solutions adaptées à leurs besoins
- Préparer, décliner et appliquer un plan d'action commercial
- Fidéliser et suivre les clients (présence sur les sites des clients, participation aux réunions, aux audits, à la politique sécurité)
- Suivre les KPI'S et mettre en œuvre des actions d'amélioration et identifier les points de vigilance.
- Planifier et organiser les activités de l'agence
- Contrôler la réalisation des collaborateurs
- Recruter, Former, accompagner ses collaborateurs afin de vous assurer de leurs compétences.

2/ Du management :

- Développer la cohésion et la motivation de son équipe
- Manager une équipe composée de 6 personnes à ce jour (commercial, recrutement et gestion)
- Faire adhérer son équipe aux objectifs et à la politique du groupe

- Fixer des objectifs clair, compris et acceptés

Le profil recherché

Si vous avez :

Une bonne capacité à mettre en place une stratégie projet.

Une capacité à réagir et vous rendre disponible rapidement dans un contexte évolutif

Une approche innovante et créative pour apporter des solutions sur-mesure à vos clients.

Une connaissance des métiers de la logistique (serait un plus)

Salaire : Selon expérience