

Technico commercial industrie btp(h/f) (H/F)

33130 Bègles [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

€ 2150 / Mois

L'entreprise

Actual Tertiaire c'est une super équipe, composée de Françoise, Benjamin et Marina.

Actual Tertiaire c'est une agence d'emploi au service de l'humain et du recrutement.

Actual Tertiaire ce sont des offres d'emplois spécialisées en tertiaire.

Actual Tertiaire c'est un large choix d'opportunités, en intérim, CDD et CDI.

Vous avez besoin de plus d'arguments ? Appelez nous et construisons ensemble votre travail

Le poste

Actual est une agence de recrutement spécialisée dans la recherche de talents pour ses clients. Nous sommes actuellement à la recherche d'un Technico-commercial en industrie / BTP (h/f).

En tant que Technico-commercial en énergie, vous serez responsable de la promotion et de la location de nos solutions techniques électriques temporaires auprès des professionnels du BTP, de l'industrie et de l'événementiel.

Vos principales responsabilités :

- Promouvoir les solutions techniques électriques temporaires, notamment les groupes électrogènes et la distribution électrique.
- Conseiller et apporter des solutions techniques adaptées aux besoins spécifiques de chaque chantier.
- Démarcher de nouveaux clients et fidéliser notre clientèle existante.
- Organiser la réalisation et le suivi des offres commerciales.
- Etablir un plan d'actions pour atteindre vos objectifs commerciaux.
- Gérer le défi passionnant d'une création d'activité dans ce secteur en plein essor.
- Garantir la rentabilité de votre agence en atteignant vos objectifs financiers.

Nous recherchons une personne motivée, dynamique et dotée d'un excellent sens commercial. Vous avez une expérience réussie dans le domaine commercial ainsi qu'une bonne connaissance du secteur du BTP, de l'industrie ou de l'événementiel.

Nous offrons un salaire mensuel de 2150 € et vous rejoindrez une équipe passionnée et professionnelle. Téléphone portable + voiture de service.

Si vous souhaitez relever ce défi excitant et faire partie d'une entreprise en pleine croissance, postulez dès maintenant !

Le profil recherché

Le profil recherché pour ce poste exige une solide connaissance des produits et services liés à l'énergie. Le candidat devra démontrer une excellente maîtrise des techniques de vente et être en mesure de développer et fidéliser une clientèle.

Compétences requises :

- Bonne connaissance du secteur de l'énergie
- Aptitude à négocier et conclure des contrats
- Maîtrise des techniques de vente et de prospection
- Capacité à identifier les besoins clients et proposer des solutions adaptées
- Excellentes compétences en communication et en relation client
- Sens du résultat et orientation vers l'atteinte des objectifs
- Rigueur, organisation et autonomie dans le travail
- Bonne maîtrise des outils informatiques (MS Office, CRM)

Niveau d'étude :

Titre de niveau IV - Baccalauréat - Général, technologique, professionnel ou équivalent.

Niveau d'expérience :

3 à 5 ans d'expérience dans le domaine de la vente, de préférence dans le secteur de l'énergie.