

Responsable commercial syndic (H/F)

74000 Annecy [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

ACTUAL ANNECY, acteur de référence sur le marché du travail avec ses solutions innovantes pour l'emploi et les compétences recherche pour un de ses clients, promoteur et constructeur immobilier haut de gamme, un RESPONSABLE COMMERCIAL SYNDIC (H/F) pour un CDI.

Le poste

A la recherche d'un poste de RESPONSABLE COMMERCIAL SYNDIC (h/f) ?

Vous êtes au bon endroit, notre offre devrait vous plaire !

Vous développez le pôle Syndic, et proposer un éventail de service en synergie avec les différentes activités du groupe.

1/ Relation client et commerciale

- Développer la structure et rechercher de nouvelles copropriétés
- Établir une relation de proximité avec les différents acteurs (copropriétaires, fournisseurs etc...)
- Apporter une expertise pour une gestion plus proche et plus réactive des biens
- Etablir et déployer une stratégie commerciale
- Proposer des prestations complémentaires dans une démarche de satisfaction client
- Mettre en place une politique de communication (outils, supports, discours à tenir ...)
- Gérer votre parc immobilier

2/ Management

- Superviser l'activité du pôle syndic
- Encadrer et accompagner l'équipe existante (une gestionnaire et une comptable)
- S'assurer de la qualité du service rendu et de la satisfaction des copropriétaires

3/ Gestion juridique et financière

- Construire les différents reportings de l'activité
- Veiller à l'optimisation des portefeuilles de copropriétés
- Faire de la veille juridique et réglementaire

Le profil recherché

Votre personnalité :

Si vous bon communicant, vous avez le sens du service client et de l'écoute, que vous appréciez encadrer et travailler en équipe et que vous recherchez un poste de RESPONSABLE COMMERCIAL SYNDIC (h/f), lisez la suite vous êtes certainement la personne que l'on recherche !

Votre parcours :

Nous recherchons une personne ayant une expérience significative en gestion de copropriété, ainsi qu'en développement commercial et ayant envie de rejoindre une entreprise dynamique, performante et innovante.

Le poste est à pourvoir au plus tôt en CDI.

Salaire à négocier en fonction de l'expérience (rémunération fixe + variable) avec avantages: véhicule de fonction, titres restaurants, plan épargne entreprise, possibilité de télétravail.

Bon niveau d'anglais exigé.

Poste basé à ANNECY avec déplacement régulier en station sur les départements 73 et 74.

Vous vous retrouvez dans ce profil, n'hésitez plus à postuler.

Rejoignez-nous et construisons ensemble votre travail !