

## Responsable d'agence adjoint (H/F)

97232 Le Lamentin [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Temps plein

Dès que possible



Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

Aujourd'hui, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers, travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation, le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France.

Dirigé par Samuel Tual, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à

travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe

propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et

créer ou trouver les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses 3 550 collaborateurs

et plus de 600 agences réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui 31

000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,6 Milliard

en 2021/2022. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Actual Intérim

Insertion (A2i), Best intérim, Isa Intérim, Talentpeople, Up Skills, CCLD, Envergure, ESUP,

Business, Holberton, est de construire ensemble le travail des femmes et hommes,

partout en France.

### Le poste

Sous la responsabilité de la Directrice d'Agences, vos missions s'articuleront autour des axes suivants :

#### **Participer à l'élaboration de la stratégie avec la Responsable de Secteur :**

Représenter et déployer l'offre et la marque A2i

Développer et déployer un projet défini avec votre Directrice d'Agences

Identifier les clés du marché de l'emploi sur son territoire et proposer des solutions adaptées

## **Partager la responsabilité du développement du centre de profit avec la Responsable de Secteur**

Développer l'activité et la rentabilité du centre de profits dans le respect des procédures et des engagements stratégiques de la direction

Veiller à la rentabilité de l'agence

## **Être responsable de l'atteinte des objectifs fixés sur son périmètre Être responsable du développement de la clientèle de son périmètre**

Participer et suivre l'ensemble des actions commerciales et recrutement de l'Agence

Développer et suivre les prospects

Veiller à la satisfaction et à la fidélisation des clients par la qualité de la prestation

Développer un réseau relationnel et participer à la représentation de l'entreprise auprès des institutionnels et acteurs économiques locaux

## **Contribuer à l'évolution professionnelle de son équipe**

Manager et insuffler une dynamique propice à la performance

Animer, accompagner son équipe et participer au développement des compétences de chacun

## **Le profil recherché**

Vous justifiez d'une expérience significative idéalement acquise sur un poste similaire.

Vous connaissez le tissu économique local.

Reconnu pour vos compétences relationnelles et votre sens des responsabilités, vous faites preuve de dynamisme, de disponibilité et d'un réel sens du service vous permettant de mener à bien les missions confiées.

Doté de capacité de gestion, vous possédez également des qualités d'écoute vous permettant de piloter et accompagner une équipe.

Véritable bras droit de la Responsable de Secteur, vous souhaitez vous engager et participer à un projet d'entreprise.

**Alors n'hésitez plus, ce poste est fait pour vous !**