

Responsable d'agence (H/F)

83000 Toulon [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Aujourd'hui, 5e acteur sur le marché du travail et de l'emploi en France, Actual group est un groupe français, à la vision résolument humaniste, qui milite chaque jour pour faciliter le droit au travail pour tous. Organisé autour de 4 métiers, travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation, le groupe est n°1 de l'intérim d'insertion en France. Dirigé par Samuel Tual, entrepreneur engagé, Actual group a développé une véritable expertise dans l'accompagnement des personnes vers l'emploi sur l'ensemble du territoire, à travers des solutions pour l'emploi et le développement des compétences. Le groupe propose également une offre de solutions RH complète pour accompagner les entreprises et créer ou trouver les compétences dont elles ont besoin. Grâce à ses 3 550 collaborateurs et plus de 600 agences réparties sur le territoire, Actual group accompagne aujourd'hui 31 000 entreprises et 165 000 candidats à l'emploi, pour un chiffre d'affaires de 1,6 Milliard en 2021/2022. Son ambition, et celle de ses marques Actual, Leader, Ergalis, Actual Intérim Insertion (A2i), Best intérim, Isa Intérim, Talentpeople, Up Skills, CCLD, Envergure, ESUP, Bizness, Holberton, est de construire ensemble le travail des femmes et hommes, partout en France.

Nous recherchons pour notre agence de Toulon, **un/une Responsable d'Agence (H/F)**.

Le poste

Vous contribuez activement à l'atteinte de nos objectifs, au développement commercial ainsi qu'à l'augmentation des parts de marché de la société.

Vous être garant(e) des résultats de votre centre de profit par rapport au budget défini et assurez les fonctions suivantes :

Pôle commercial :

- prospecter dans votre secteur d'activité et votre bassin d'emploi
- identifier les besoins de vos prospects et de vos clients
- élaborer et négocier des propositions commerciales
- soumettre les compétences identifiées à vos clients et prospects
- accompagner, suivre et fidéliser vos clients
- garantir un suivi des règlements

Pôle RH :

- recruter, encadrer, accompagner et manager l'équipe dans l'agence
- suivre la relation clients/salariés/agence
- faire appliquer les procédures de l'entreprise
- mettre en place, dans les délais impartis, toute action corrective nécessaire pour atteindre les objectifs de qualité

Le profil recherché

Vous aimez les challenges, les entreprises aux valeurs humaines et en perpétuelle évolution. Méthodique, rigoureux(se) et tenace. Vous êtes reconnu(e) pour votre fibre commerciale qui vous permettra d'assurer au mieux le développement commercial de l'agence. Votre capacité d'écoute et d'analyse, votre sens du service et aptitude relationnelle feront toute la différence.

Enfin, vous justifiez d'une expérience commerciale et managériale dans le travail temporaire, et maîtrisez impérativement le bassin d'emploi local.

Vous souhaitez vous engager et participer à un projet d'entreprise ? Alors n'hésitez plus ce poste est fait pour vous !