

Négociateur immobilier en alternance (H/F)

35400 Saint-Malo [Accéder à l'annonce en ligne](#)

 Contrat d'apprentissage

 Dès que possible

 Durée : 12 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 800 / Mois

L'entreprise

Située à Rennes depuis 30 ans et, associée depuis 2008 au Groupe ACTUAL, l'ESUP Rennes, Ecole Supérieure de Commerce et de Management, forme chaque année en moyenne 500 étudiants, en BTS, Bachelor et Mastère.

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la rentrée 2023, notre établissement recrute pour l'une de ses entreprises partenaires, spécialisée dans l'immobilier, un(e) Négociateur immobilier en alternance.

Le poste

Accompagné par votre tuteur, vos missions principales seront les suivantes:

- Prospecter son secteur géographique pour repérer les biens à vendre ou à louer ;
- Assurer la promotion commerciale des biens (publicité, diffusion internet, panneau etc...);

- Évaluer la valeur d'un bien immobilier et conseiller le client sur les améliorations et les obligations réglementaires ;

- Réaliser le descriptif de présentation et de valorisation du bien immobilier (plan, photos, visite virtuelle...) et les actions de promotion commerciale ;

Effectuer les visites ; Sélectionner les acquéreurs ; Assurer les rendez-vous commerciaux et mener les négociations ; Guider les futurs acquéreurs dans leur choix et conclure les ventes
Présenter un bien immobilier à un client et l'informer sur les modalités d'acquisition ;

Administratif en lien avec l'activité

Poste à pourvoir en alternance en contrat d'apprentissage à compter de Septembre 2023. Rythme d'alternance de cette formation : 2 jours de cours à Rennes (jeudi et vendredi) 3 jours d'entreprise chaque semaine.

Formation en alternance, aucun frais de formation n'est à votre charge.

Le profil recherché

Vous êtes titulaire d'un BAC+2 et souhaitez poursuivre ou reprendre vos études en alternance? CDD de 12 mois dans le cadre d'un Bachelor négociateur conseil en patrimoine immobilier et financier.

Vous êtes persévérant, vous avez le goût du challenge et une grande envie de réussir ! Rigoureux, organisé et autonome, vous avez un sens du contact développé et une réelle capacité à la négociation.

Vous habitez, dans l'idéal, dans le nord du département. Permis B et véhicule indispensable.