

Chargé de développement commercial (H/F)

35230 Saint-Erblon [Accéder à l'annonce en ligne](#)

Contrat de travail temporaire
 Dès que possible
 Durée : 3 mois

Temps plein
 Ouvert aux personnes en situation de handicap
 € 3500 / Mois

L'entreprise

Créée en 1975, notre client est une association agréée Entreprise Solidaire d'Utilité Sociale. Sa mission : Donner de l'emploi en Entreprise Adaptée (EA) ou en Établissements ou Services d'Accompagnement par le Travail (ESAT) à des personnes en situation de handicap.

Le poste

Nous recherchons pour notre client **un.e Chargé.e de développement Commercial** spécialisé dans le secteur industriel situé à Saint Erblon.

Rattaché au directeur commercial, au sein d'une équipe soudée, en relation avec les équipes internes : bureau d'études, chargés d'affaires, industrialisation, production,... vous développez et gérez une clientèle diversifiée, notamment aéronautique, machinisme agricole, biens d'équipement industriel... que vous suivez et animez pour répondre à leurs demandes de prestations/fournitures de savoir-faire et sous traitance.

Vos activités principales :

- Promouvoir notre savoir-faire technique pour développer l'activité
- Analyser les attentes et appels d'offres de notre portefeuille client existant, y apporter la réponse adaptée
- Négocier et finaliser les contrats
- Entretenir une relation de partenariat avec les services achats et techniques des clients
- Identifier et prospector de nouveaux marchés de croissance en rapport avec le savoir-faire technologique
- Remonter les attentes du marché et assurer la veille concurrentielle.

Le profil recherché

De formation ingénieur ou équivalent par expérience (BTS, Licence Pro,...) vous avez une expérience réussie dans la prescription et de vente de solutions/prestations techniques en milieu industriel.

Vous êtes reconnu pour être tenace, aimez les défis, et avoir un leadership. Ces qualités vous permettront de réussir et vous épanouir au sein d'une entreprise nourrie de fortes valeurs humaines.