

Alternance commercial b to b (H/F)

53000 Laval [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat d'apprentissage

 Dès que possible

 Durée : 24 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour **la rentrée 2023, notre école recrute pour notre entreprise partenaire en contrat d'apprentissage dans le cadre du BTS Négociation et Digitalisation de le Relation Client.**

[Lien vers la fiche de formation BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client](#)

Située à Laval depuis 12 ans et **associée au Groupe Actual, l'ESUP Laval, Ecole Supérieure de Commerce et de Management**, forme chaque année plus de 170 étudiants en BTS et BACHELOR.

Le poste

Au sein de notre entreprise partenaire, **société innovante**, dans laquelle vous participerez à **commercialiser des solutions issues des nouvelles technologies**, vous réaliserez les missions suivantes :

- Prospection commerciale
- Réalisation de mailing
- Suivi des clients
- Organisation, animation et participation aux salons professionnels
- Participation au développement du portefeuille clients
- Réalisation de devis
- RDV clients, démonstration des produits et négociation
- Gestion et suivi des réseaux sociaux de l'entreprise, ainsi que du site internet

Vous ferez également le lien entre les clients et les concepteurs pour participer à améliorer la solution et les produits techniques proposés.

Vous êtes curieux et vous appréciez les nouvelles technologies, vous êtes peut-être même passionné par ce domaine !

Vous avez un excellent relationnel, vous êtes déterminé, efficace, alors ce poste est fait pour vous !

Contrat d'apprentissage CDD de 24 mois dans le cadre d'un BTS Négociation Digitalisation de la Relation Client (NDRC). **Formation en alternance, aucun frais de formation n'est à votre charge.**

Période de recrutement : Sélection sur CV et LM en **Février/Mars 2023** - Entretiens en **Mars 2023**

Date de début du contrat : Septembre 2023

Rythme d'alternance de cette formation BTS NDRC : 3 jours de cours à Laval (lundi-mardi-mercredi) 2 jours d'entreprise chaque semaine en première année (avec des semaines complètes en entreprise sur certains mois) - 2 jours de cours à Laval (lundi-mardi) 3 jours d'entreprise chaque semaine en deuxième année dans le cadre d'un contrat d'apprentissage.

Le profil recherché

Vous êtes **en terminale ou titulaire du BAC** et vous souhaitez **poursuivre (ou reprendre)** vos études par un **BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client - NDRC en alternance**.

Vous êtes doté d'un bon relationnel, **vous avez le goût du challenge**, vous êtes déterminé, **sérieux, vous avez envie d'évoluer au sein d'une équipe qui prendra en compte votre avis**, cette alternance est pour vous !