

## Commercial sédentaire (H/F)

85290 Mortagne-Sur-Sèvre [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

Actual Mortagne, c'est une équipe de 3 personnes, au service de l'emploi et à l'écoute de vos compétences. Notre objectif : construire ensemble votre travail ! Vous êtes accompagné par une équipe professionnelle et dynamique à votre écoute ! Cerise sur le gâteau, nous vous proposons le livret ACTUAL qui vous rapporte 12% d'intérêts par an ! Pour plus d'informations contactez nous ! Et n'hésitez pas à en parler autour de vous!

### Le poste

Vous avez l'esprit de conquête commerciale ? Vous êtes passionné(e) par les produits techniques et innovants ? Lisez la suite, notre offre devrait vous plaire !

Dans le cadre d'une mobilité interne, nous recrutons pour notre client basé à Mortagne-sur-Sèvre, **un commercial sédentaire (H/F) en CDI.**

En collaboration avec le responsable de secteur, vous aurez pour objectif principal de participer au développement d'une des marques de l'entreprise.

Vous aurez pour missions de :

- Prospecter de nouveaux clients et prendre des rendez-vous pour les commerciaux itinérants
- Fidéliser et saturer le portefeuille clients (entretien du réseau partenaires, suivi d'affaires)
- Saisir les rapports de visite des commerciaux et mettre en place les actions plébiscitées
- Conseiller les clients et chiffrer les devis en adéquation avec les besoins (prix, caractéristiques techniques) en respectant les tarifs, les clauses et conditions générales de vente
- Assurer un reporting de son activité via l'outil de gestion commerciale et lors des points hebdomadaires, mensuels ou annuels
- Informer et relancer les prospects/clients sur les nouveautés, promotions, actions commerciales.

Le poste est à pourvoir rapidement sur des horaires de journée.

Rémunération : salaire fixe + variables garantis (versés mensuellement) + tickets restaurants

## **Le profil recherché**

**Le candidat idéal ? Certainement vous.**

Au-delà du diplôme nous recrutons avant tout une personne ayant une expérience en tant que commercial(e) sédentaire, passionné(e) par la relation client, à l'aise au téléphone et agile sur l'outil informatique.

Attiré(e) par l'aspect technique de nos produits, vous appréciez évoluer dans un environnement en B to B. Vous suivez vos dossiers de bout en bout avec rigueur, et communiquez facilement auprès des équipes internes.

Vous êtes animé(e) par les défis commerciaux et aimez travailler avec des objectifs.

Vous cochez toutes les cases ? Parfait ! Postulez en ligne avec un CV à jour, nous ne manquerons pas de vous recontacter dans les plus brefs délais.