

## Alternance commercial terrain (H/F)

53000 Laval [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat d'apprentissage

 Dès que possible

 Durée : 24 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 800 / mois

### L'entreprise

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la **rentrée 2022**, notre école recrute pour l'une de nos entreprises partenaires en **contrat d'apprentissage ou de professionnalisation** dans le cadre du **BTS Négociation Digitalisation Relation Client - NDRC**. [Lien de la fiche formation BTS NDRC](#)

Située à Laval depuis 15 ans et associée au **Groupe Actual**, l'**ESUP Laval, Ecole Supérieure de Commerce et de Management**, forme chaque année plus de **170 étudiants en BTS et BACHELOR**.  
**Une équipe bienveillante, des formateurs professionnels qui vous accompagneront dans la réussite de votre diplôme et votre alternance !**

### Le poste

Après de notre entreprise partenaire, en tant que **commercial terrain**, vous réaliserez les missions suivantes :

- Gérer et **développer un portefeuille de clients**
- **Prospection** commerciale
- Développement de la **base de données clients**
- Conseiller et participer activement au **suivi des clients**
- Analyser et comprendre les problèmes ou les besoins des clients et leur proposer une solution adaptée
- **Promouvoir l'offre**
- **RDV clients** et négociation après une bonne connaissance des produits
- Rendre compte de son activité commerciale

Vous êtes curieux, sociable et déterminé, alors **ce poste est fait pour vous !**

## **Contrat d'apprentissage** CDD de 24 mois dans le cadre d'un **BTS Négociation Digitalisation de la Relation Client (NDRC)**

Période de recrutement : Sélection sur **CV et LM en Septembre 2022 - Entretiens en Septembre/Octobre 2022**

Date de début du contrat : Octobre 2022

Rythme d'alternance de cette formation BTS NDRC : En contrat d'apprentissage : 3 jours de cours à Laval (lundi-mardi-mercredi) 2 jours d'entreprise chaque semaine en première année (avec des semaines complètes en entreprise sur certains mois) - 2 jours de cours à Laval (lundi-mardi) 3 jours d'entreprise chaque semaine en deuxième année dans le cadre d'un contrat de professionnalisation.

### **Le profil recherché**

Vous êtes **titulaire du BAC** général ou professionnel et souhaitez poursuivre (ou reprendre) vos études par un **BTS Négociation Digitalisation Relation Client - NDRC**.

Pour mener à bien vos missions, vous êtes sérieux, sociable, disponible et **à l'écoute**.