Responsable d'agence (H/F)

53600 Évron Accéder à l'annonce en ligne

CDI
Temps plein
Dès que possible
Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Depuis plus de 30 ans, Actual group est un acteur majeur sur le marché du travail et de l'emploi en France.

Chez Actual, nous mettons tout en œuvre pour accompagner les personnes vers l'emploi, leur donner confiance et contribuer à leur développement. Le monde du travail doit être un monde de possibilités, un monde ouvert, dans lequel chacun peut trouver sa place, ou plusieurs places. Être libre d'expérimenter, de se tromper, de se réinventer, de changer et d'évoluer.

Nous proposons à chacun des solutions adaptées : Intérim, CDD, CDI Intérimaire et formation.
Nous recherchons pour notre Business Unit située à Evron, un Responsable d'Agence H/F.

Le poste

Sous la responsabilité de la Responsable de Développement Secteur, vous gérez votre agence en toute autonomie et prenez les décisions stratégiques qui vous mèneront à vos objectifs de développement.

Véritable Manager d'un centre de profit, vos missions s'articuleront autour des axes suivants :
Animation de la stratégie d'entreprise :

Représenter et déployer l'offre et la marque Actual,
Développer et déployer un projet défini avec votre Directeur de Région,
Identifier les clés du marché de l'emploi sur son territoire et proposer des solutions adaptées.

Gestion du centre de profit :
Piloter, développer l'activité et la rentabilité du centre de profits dans le respect des procédures et des engagements stratégiques de la direction,
Veiller à la rentabilité de l'agence.

Développement commercial & réseau :
Déterminer, participer et suivre l'ensemble des actions commerciales et recrutement de l'Agence,
Développer et suivre les prospects,
Veiller à la satisfaction et à la fidélisation des clients par la qualité de la prestation,
Développer un réseau relationnel et s'impliquer dans la vie institutionnelle de son territoire.

Management :
Manager votre équipe et insuffler une dynamique propice à la performance,
Animer, accompagner son équipe et participer au développement des compétences de chacun.

**Fixe selon votre expérience et expertise + Partie variable + Véhicule + Téléphone + Mutuelle + Tickets restaurant*

Le profil recherché

Vous justifiez d'une expérience significative dans une fonction commerciale et managériale idéalement acquise sur un poste similaire.
Vous connaissez le tissu économique local.
Reconnu pour vos compétences relationnelles et votre sens des responsabilités, vous faites preuve de dynamisme, de disponibilité et d'un réel sens du service vous permettant de mener à bien les missions confiées.

Doté d'une fibre commerciale, vous êtes pro actif, autonome et organisé, vous possédez de fortes qualités d'adaptation permettant de comprendre aisément les besoins du client.

Doté de capacité de gestion, vous possédez également des qualités d'écoute vous permettant de manager une équipe.

Véritable Manager d'un centre de profit, vous souhaitez vous engager et participer à un projet d'entreprise.

Alors n'hésitez plus, ce poste est fait pour vous !