

Manager commerce magasin (H/F)

36000 Châteauroux [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Notre client a pour mission de construire votre habitat. Simplicité, confiance et audace sont les valeurs de cette entreprise à taille humaine : chaque collaborateur participe et écrit la stratégie d'entreprise.

Le poste

ACTUAL TERTIAIRE BLOIS recrute pour son client, grande enseigne commerciale, un(e) Manager Commerce Magasin dans le cadre d'une embauche en CDI ! Au sein du Comité de Direction du magasin, vous articulez vos journées auprès de vos équipes dans l'optique de développer les résultats commerciaux. Vous accompagnez votre équipe et les fédérez autour de projets communs afin de développer la performance et de satisfaire les clients du magasin. Vous participez à l'élaboration de la stratégie commerciale et contribuez au développement de l'entreprise en relation avec le Marketing et les Achats. Vous construisez avec votre équipe la dynamique commerciale pour répondre aux besoins des clients. Vous êtes responsable de la politique marketing de votre marché (choix des gammes, politique de prix, animations commerciales...). Vous travaillez alors en collaboration avec les équipes Marketing et Achats en leur apportant votre expertise opérationnelle. Vous testez, innovez et améliorez l'existant. Vous contribuez à enrichir l'offre produits, concepts et merchandising.

Vous travaillez du lundi au samedi avec une journée de repos dans la semaine. Vous êtes amenés à travailler quelques dimanches dans l'année. Vous effectuez certaines ouvertures de magasin à 05h45 et quelques fermetures à 20h00 selon l'activité du magasin. Votre rémunération est définie selon votre profil et votre expérience (36-46KE) sur 13 mois avec un variable collectif pouvant représenter jusqu'à 3 mois de salaire.

Le profil recherché

Vous justifiez d'une expérience dans le commerce et le management de grandes équipes (20 personnes). Véritable manager confiant(e) en son équipe, vous avez un leadership naturel et inspirez confiance en retour. Vous possédez de fortes aptitudes d'analyse et la capacité à prendre des décisions rapidement et les assumer. Homme/Femme de terrain, vous savez travailler de manière autonome et responsable. Enfin, vous êtes un(e) commerçant(e) dans l'âme. Passionné(e) de la relation clients et du commerce, vous aimez les challenges et aller chercher des résultats.