

Alternance attaché(e) commercial(e) (H/F)

92800 Puteaux [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat d'apprentissage

 Temps plein

 Dès que possible

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 Durée : 24 mois

L'entreprise

Cabinet de conseil aux entreprises avec une approche pragmatique, agile et efficace.

Le poste

Dans le cadre de sa campagne annuelle d'alternance et pour la rentrée 2022, l'ESUP Paris recrute pour l'une de ses entreprises partenaires, Cabinet de conseil aux entreprises dans le secteur des nouvelles technologies en contrat d'apprentissage.

2 Postes à pourvoir

Vos missions :

Vos principales tâches seront :

Participation à la définition du plan de prospection

Mener les campagnes de prospection

Enrichissement de la base clients/prospects

Identifier les besoins et les prospects

Effectuer les rendez-vous commerciaux

Élaborer les propositions commerciales, négocier les conditions contractuelles, finaliser les ventes de prestation

de services

Participation au recrutement.

Reporting

Dans un second temps, suivi des missions obtenues et développement des clients

A terme, vos performances dans le poste vous amèneront à élargir le périmètre de votre poste, à valoriser votre expérience réussie au sein de l'entreprise en encadrant les futurs commerciaux de la société.

Rythme d'alternance de cette formation Mastère Management Opérationnel : 2 jours de cours et 3 jours en entreprise chaque semaine.

Le profil recherché

Vous savez vous adapter à un langage et un environnement informatique et maîtrisez impérativement les outils bureautiques (Powerpoint, Excel, Word...).

Doté d'un réel tempérament de chasseur, vous êtes tenace, curieux, autonome et vous souhaitez vous épanouir au sein d'une entreprise à l'esprit start-up et en croissance constante depuis sa création.

Vous êtes titulaire du BAC+3 ou en cours de préparation et souhaitez poursuivre (ou reprendre) vos études par un Mastère Management Opérationnel Majeure Communication-Marketing en alternance.