

Directeur d'agences (H/F)

44000 Nantes [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Chez **Actual group**, nous pensons que le travail est un droit pour tous. Notre devise « *Construisons ensemble votre travail* » reflète notre vision selon laquelle la valeur travail est indissociable d'un engagement humaniste. Convaincus de l'utilité de notre action, nous accompagnons les hommes et les femmes pour qu'ils se réalisent dans le travail. Depuis 30 ans, nous apportons des solutions pour donner accès au travail et développer les compétences : travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation.

Actual Leader group est né en 2018 du rapprochement entre deux acteurs indépendants français du travail intérimaire, animés par la même raison d'être, celle de donner accès à l'emploi au plus grand nombre. Avec 470 agences en Europe (France, Hollande, Luxembourg, Suisse et Portugal), nous sommes aujourd'hui le 7e acteur et le leader indépendant sur le marché du travail et de l'emploi en France.

Nous recherchons pour nos agences Actual situées à Nantes et Saint-Herblain, un Directeur d'Agences H/F.

Le poste

Sous la responsabilité de la Responsable de Développement Secteur, vous gérez vos deux agences en toute autonomie et prenez les décisions stratégiques qui vous mèneront à vos objectifs de développement.

Véritable Manager d'un centre de profit, vos missions s'articuleront autour des axes suivants :

Animation de la stratégie d'entreprise :

Représenter et déployer l'offre et la marque Actual,

Développer et déployer un projet défini avec votre Directeur de Région,

Identifier les clés du marché de l'emploi sur son territoire et proposer des solutions adaptées.

Gestion du centre de profit :

Piloter, développer l'activité et la rentabilité des centres de profits dans le respect des procédures et des engagements stratégiques de la direction,

Veiller à la rentabilité des agences.

Développement commercial & réseau :

Déterminer, participer et suivre l'ensemble des actions commerciales et recrutement des agences,

Développer et suivre les prospects,

Veiller à la satisfaction et à la fidélisation des clients par la qualité de la prestation,

Développer un réseau relationnel et s'impliquer dans la vie institutionnelle de son territoire.

Management :

Manager votre équipe et insuffler une dynamique propice à la performance,

Animer, accompagner son équipe et participer au développement des compétences de chacun.

*Fixe selon votre expérience et expertise + Partie variable + Véhicule + Téléphone + Mutuelle + Tickets restaurant

Le profil recherché

Vous justifiez d'une expérience significative dans une fonction commerciale et managériale dans le travail temporaire, et maîtrisez impérativement le bassin d'emploi local.

Reconnu pour vos compétences relationnelles et votre sens des responsabilités, vous faites preuve de dynamisme, de disponibilité et d'un réel sens du service vous permettant de mener à bien les missions confiées.

Doté d'une fibre commerciale, vous êtes pro actif, autonome et organisé, vous possédez de fortes qualités d'adaptation permettant de comprendre aisément les besoins du client.

Doté de capacité de gestion, vous possédez également des qualités d'écoute vous permettant de manager une équipe.

Véritable Manager d'un centre de profit, vous souhaitez vous engager et participer à un projet d'entreprise.

Alors n'hésitez plus, ce poste est fait pour vous !