

Responsable d'agence (H/F)

86000 Poitiers [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Chez Actual group, nous pensons que le travail est un droit pour tous.

Notre devise « *Construisons ensemble votre travail* » reflète notre vision selon laquelle la valeur travail est indissociable d'un engagement humaniste. Convaincus de l'utilité de notre action, nous accompagnons les hommes et les femmes pour qu'ils se réalisent dans le travail.

Depuis 30 ans, nous apportons des solutions pour donner accès au travail et développer les compétences : travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation.

Actual Leader group est né en 2018 du rapprochement entre deux acteurs indépendants français du travail intérimaire, animés par la même raison d'être, celle de donner accès à l'emploi au plus grand nombre. Avec 470 agences en Europe (France, Hollande, Luxembourg, Suisse et Portugal), nous sommes aujourd'hui le 7e acteur et le leader indépendant sur le marché du travail et de l'emploi en France.

Dans ce contexte, nous recherchons pour notre agence à Poitiers un **Responsable d'Agence** H/F.

Le poste

Sous la responsabilité du *Directeur de Région*, vous gérez votre agence en toute autonomie et prenez les décisions stratégiques qui vous mèneront à vos objectifs de développement.

Véritable Manager d'un centre de profit, vos missions s'articuleront autour des axes suivants :

- **Animation de la stratégie d'entreprise**

Représenter et déployer l'offre et la marque Actual
Développer et déployer un projet défini avec votre Directeur de Région
Identifier les clés du marché de l'emploi sur son territoire et proposer des solutions adaptées

- **Gestion du centre de profit**

Piloter, développer l'activité et la rentabilité du centre de profits dans le respect des procédures et des engagements stratégiques de la direction
Veiller à la rentabilité de l'agence

- **Développement commercial & réseau**

Déterminer, participer et suivre l'ensemble des actions commerciales et recrutement de l'Agence,
Développer et suivre les prospects
Veiller à la satisfaction et à la fidélisation des clients par la qualité de la prestation
Développer un réseau relationnel et s'impliquer dans la vie institutionnelle de son territoire

- **Management**

Manager votre équipe et insuffler une dynamique propice à la performance
Animer, accompagner son équipe et participer au développement des compétences de chacun

**Fixe selon votre expérience et expertise + partie variable + véhicule + téléphone + mutuelle + tickets restaurant*

Le profil recherché

Vous justifiez d'une expérience d'au moins deux ans dans une fonction commerciale idéalement acquise sur un poste similaire.

Reconnu pour vos compétences relationnelles et votre sens des responsabilités, vous faites preuve de dynamisme, de disponibilité et d'un réel sens du service vous permettant de mener à bien les missions confiées.

Doté d'une fibre commerciale, vous êtes pro actif, autonome et organisé, vous possédez de fortes qualités d'adaptation permettant de comprendre aisément les besoins du client. Doté de capacité de gestion, vous possédez également des qualités d'écoute vous permettant de manager une équipe.

Vous connaissez le tissu économique local.

Véritable Manager d'un centre de profit, vous souhaitez vous engager et participer à un projet d'entreprise.

Alors n'hésitez plus ce poste est fait pour vous !