

Responsable méthodes performance (H/F)

69003 Lyon [Accéder à l'annonce en ligne](#)



CDI



Dès que possible



Temps plein



Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Chez Actual group, nous pensons que le travail est un droit pour tous.

Notre devise « *Construisons ensemble votre travail* » reflète notre vision selon laquelle la valeur travail est indissociable d'un engagement humaniste. Convaincus de l'utilité de notre action, nous accompagnons les hommes et les femmes pour qu'ils se réalisent dans le travail.

Depuis 30 ans, nous apportons des solutions pour donner accès au travail et développer les compétences : *travail intérimaire, recrutement, accompagnement et formation*.

Actual Leader group est né en 2018 du rapprochement entre deux acteurs indépendants français du travail intérimaire, animés par la même raison d'être, celle de donner accès à l'emploi au plus grand nombre. Avec 470 agences en Europe (France, Hollande, Luxembourg, Suisse et Portugal), nous sommes aujourd'hui le 7e acteur et le leader indépendant sur le marché du travail et de l'emploi en France.

Dans ce contexte, nous recherchons un **Responsable Méthodes & Performance h/f** pour le secteur Grand Ouest.

Le poste

Rattaché(e) au *Responsable Commercial SOLUTION INSIDE*, vous aurez pour missions de :

Participer au développement de l'activité et assurer des rendez-vous clients / prospects,

Garantir les engagements commerciaux pris avec les clients Inside,

Établir des diagnostics de processus industriels et d'organisation RH au sein de nos entreprises clientes ou prospects,

Evaluer la performance des organisations en identifiant les axes d'amélioration liés aux enjeux de la flexibilité,

Mettre en place une organisation dédiée pour atteindre les améliorations souhaitées,

Mesurer et valoriser l'ensemble des actions réalisées et leurs résultats,

Piloter les responsables et les chargés de compte Implant.

Le profil recherché

Vous justifiez d'une première expérience significative de minimum 2 ans sur un poste de manager/responsable au sein d'une ou plusieurs agences.
Votre maîtrise de la relation commerciale client, vos qualités relationnelles et votre capacité à anticiper seront appréciées pour ce poste.
Vous avez une forte capacité d'adaptation, d'organisation et êtes moteur dans la conduite du changement.
Pour réussir dans cette fonction, vous disposez de réelles capacités d'écoute, de conviction, de négociation, de persévérance et un sens du service client très développé.
Si vous avez envie de rejoindre un groupe en pleine expansion et de relever de nouveaux défis, n'hésitez plus et rejoignez le Groupe Actual !