

Commercial sédentaire (H/F)

51100 Reims [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 Contrat de travail temporaire

 Dès que possible

 Durée : 6 mois

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

 € 1850 / mois

L'entreprise

Notre client est un acteur majeur de la distribution pétrolière en France, en Suisse et en Allemagne. Vous intégrerez son agence de Reims composée de 10 personnes.

Pour toutes vos demandes de missions et contrats, des conseils pour l'emploi, votre équipe de l'agence de Reims composée Laura et Marjorie est à votre écoute, n'hésitez pas à appeler au 03.65.61.06.30

Le poste

Vous êtes débutant ou expérimenté et recherchez un poste de **Commercial Sédentaire** (h/f) ? Ne cherchez plus, cette annonce est faite pour vous !

Sous la responsabilité du Chef d'Agence et au sein d'une équipe de 3 personnes, vous serez en charge de :

- Développer le porte feuille client,
- Gérer le suivi clientèle,
- Réceptionner les appels entrants,
- Mener des actions commerciales de relance,
- Planifier les livraisons,
- Gérer les commandes, les factures et le recouvrement,
- Négocier les ventes de produits pétroliers auprès des clients et des prospects.

80 % de poste est qualifié de B to C et 20 % en B to B (notamment industries, transporteurs et agriculteurs).

Une formation au logiciel interne sera assurée à votre prise de poste.

Recrutement urgent, prise de poste dès que possible.

Rémunération fixe entre 1 850 et 2000 € / mois + tickets restaurants + primes mensuelles sur différents item (marge brute nouveaux clients, évolution des ventes, nombres de contrats signés etc.)

37 heures par semaine avec l'acquisition d'1 RTT par mois travaillé.

Le profil recherché

Vous à l'aise au téléphone, aussi bien pour la gestion des appels entrants que pour mener à bien des actions de relances de fichiers clients en appels sortants.

Vous avez déjà travaillé en équipe, vous maîtrisez l'outil informatique et êtes reconnu pour votre optimisme ?

Alors n'hésitez plus et postulez ici !