Responsable d'agence (H/F)

78410 Aubergenville Accéder à l'annonce en ligne

CDI
Dès que possible
Temps plein
Ouvert aux personnes en situation de handicap
2800 / mois

L'entreprise

Depuis 1991, année de sa création, Actual est devenu un acteur de référence sur le marché du travail avec ses solutions innovantes pour l'emploi et les compétences.

En 2018 est né Actual Leader group, à la suite du rapprochement entre deux acteurs indépendants français du travail intérimaire, Actual et Leader.

Chez Actual et Leader nous partageons la même vision humaniste du travail et accompagnons au quotidien les entreprises dans leurs recrutements et les salariés et les demandeurs d'emplois dans leurs recherches d'emploi ou de mission C.D.I., intérim en proposant des solutions ressources humaines adaptées à chacun.

Actual accélère sa croissance pour être référent sur le marché du travail, leader sur ses territoires et ses expertises.

Dans ce contexte, nous recherchons pour notre ouverture d'agence d'insertion à Aubergenville, un Responsable d'Agence H/F.

Le poste

Ce poste de Responsable d'Agence H/F au sein de notre nouvelle agence A2i à Aubergenville, représente pour vous un réel challenge à relever, et cela au travers de deux enjeux majeurs, qui sont la construction intégrale de votre équipe, et le développement du portefeuille de clients et d'intérimaires de l'agence.

Dans ce cadre, sous la responsabilité du Directeur de Région, vous gérez votre agence en toute autonomie et prenez les décisions stratégiques qui vous mèneront à vos objectifs de développement.

Véritable Manager d'un centre de profit, vos missions s'articuleront autour des axes suivants :

Animation de la stratégie d'entreprise :

- Représenter et déployer l'offre et la marque Actual

- Développer et déployer un projet défini avec votre Directeur de Région

- Identifier les clés du marché de l'emploi sur son territoire et proposer des solutions adaptées

Gestion du centre de profit :

- Piloter, développer l'activité et la rentabilité du centre de profits dans le respect des procédures et des engagements stratégiques de la direction

- Veiller à la rentabilité de l'agence

Développement commercial & réseau :

- Déterminer, participer et suivre l'ensemble des actions commerciales et recrutement de l'Agence,

- Développer et suivre les prospects

- Veiller à la satisfaction et à la fidélisation des clients par la qualité de la prestation

- Développer un réseau relationnel et s'impliquer dans la vie institutionnelle de son territoire

Management :

- Manager votre équipe et insuffler une dynamique propice à la performance

- Animer, accompagner son équipe et participer au développement des compétences de chacun

Rémunération :

A partir de 2 800/mois + Primes variables + Véhicule + téléphone + mutuelle + tickets restaurant

Le profil recherché

Vous justifiez d'une expérience de plusieurs années sur un poste similaire dans le secteur du travail temporaire et vous connaissez le tissu économique local.

Reconnu pour vos compétences relationnelles et votre sens des responsabilités, vous faites preuve de dynamisme, de disponibilité et d'un réel sens du service vous permettant de mener à bien les missions confiées.

Doté d'une fibre commerciale, vous êtes pro actif, autonome et organisé, vous possédez de fortes qualités d'adaptation permettant de comprendre aisément les besoins du client.

Véritable Manager d'un centre de profit, vous possédez également des qualités d'écoute vous permettant de manager une équipe.

Vous souhaitez vous engager et participer à un projet d'entreprise? Alors n'hésitez plus ce poste est fait pour vous!