Ccld business developer (H/F)

69007 Lyon Accéder à l'annonce en ligne

CDI
Temps plein
Dès que possible
Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Pour nous, chaque recrutement est avant tout une rencontre.

Fort de son process de recrutement augmenté, CCLD est LE spécialiste du recrutement des talents commerciaux. Notre grande force ? Une vision fondamentalement humaine et humaniste, symbolisée par des valeurs qui ont du sens : l'audace, la bienveillance et l'engagement. Car, nous ne nous intéressons pas qu'à des profils. Nous recherchons avant tout des Talents.
Suite à notre rapprochement avec le Groupe Actual, 1er groupe français indépendant, proposant des solutions pour répondre aux enjeux de l'emploi ; CCLD accélère son développement !
L'ouverture de nouvelles lignes métiers, combinée à notre volonté de gagner en proximité avec nos clients, nous amène à recruter les meilleurs Talents dans le secteur du Conseil en recrutement, quelle que soit votre localisation ou votre expertise métier !

Le poste

Rattaché(e) à notre Directeur Commercial, vous rejoignez une équipe composée de KAM disposant tous de réussites significatives dans la vente de prestations de conseils en recrutement auprès de grandes entreprises.
Que vous soyez en charge d'ouvrir une nouvelle Business Unit, de développer un portefeuille grands comptes, ou une zone géographique, vous avez une âme de développeur, un goût prononcé pour l'acquisition de nouveaux clients, et vous avez envie de participer à l'essor d'un cabinet de recrutement national reconnu pour sa qualité de service.

Le profil recherché

Enthousiaste et engagé(e), vous avez déjà démontré vos qualités commerciales au travers d'expériences réussies dans la vente de prestations de conseils, idéalement acquises dans le secteur du recrutement ou des ressources humaines, et plus spécifiquement dans des contextes de création de portefeuilles ou de Business Unit.
Organisé(e), rigoureux(-se), et doté(e) d'un bon esprit d'analyse, vous savez mettre en place les plans d'actions appropriés pour développer le périmètre qui vous est confié, et bâtir les plans de comptes qui vous mèneront à la réussite.
Rémunération fixe + variable déplafonné

Avantages (Véhicule, tickets restaurant, mutuelle d'entreprise, prime de vacances,)

Rejoignez le leader du recrutement augmenté, et participez à l'un des projets de

développement les plus ambitieux dans l'univers des Cabinets de recrutement.

Vivez l'expérience CCLD, et créez, vous aussi, des rencontres qui créent de la réussite !

Je postule à : ats.ats.10725@ccld.com ou gpestier@ccld.com