

## Responsable d'agence (H/F)

92800 Paris [Accéder à l'annonce en ligne](#) 

 CDI

 Dès que possible

 Temps plein

 Ouvert aux personnes en situation de handicap

### L'entreprise

Depuis 1991, année de sa création, Actual est devenu un acteur de référence sur le marché du travail avec ses solutions innovantes pour l'emploi et les compétences.

En 2018 est né Actual Leader group, à la suite du rapprochement entre deux acteurs indépendants français du travail intérimaire, Actual et Leader.

Chez Actual et Leader nous partageons la même vision humaniste du travail et accompagnons au quotidien les entreprises dans leurs recrutements et les salariés et les demandeurs d'emplois dans leurs recherches d'emploi ou de mission C.D.I., intérim en proposant des solutions ressources humaines adaptées à chacun.

Actual accélère sa croissance pour être référent sur le marché du travail, leader sur ses territoires et ses expertises.

Dans ce contexte, nous recherchons pour notre ouverture d'agence **à Paris La Défense, un Responsable d'Agence H/F.**

### Le poste

Sous la responsabilité du *Directeur de Région*, vous gérez votre agence en toute autonomie et prenez les décisions stratégiques qui vous mèneront à vos objectifs de développement.

Véritable Manager d'un centre de profit, **vos missions s'articuleront autour des axes suivants :**

- Animation de la stratégie d'entreprise

Représenter et déployer l'offre et la marque Actual

Développer et déployer un projet défini avec votre Directeur de Région

Identifier les clés du marché de l'emploi sur son territoire et proposer des solutions adaptées

- Gestion du centre de profit

Piloter, développer l'activité et la rentabilité du centre de profits dans le respect des procédures et des engagements stratégiques de la direction

Veiller à la rentabilité de l'agence

- Développement commercial & réseau

Déterminer, participer et suivre l'ensemble des actions commerciales et recrutement de l'Agence

Développer et suivre les prospects

Veiller à la satisfaction et à la fidélisation des clients par la qualité de la prestation

Développer un réseau relationnel et s'impliquer dans la vie institutionnelle de son territoire

- Management

Manager votre équipe et insuffler une dynamique propice à la performance

Animer, accompagner son équipe et participer au développement des compétences de chacun

*Fixe selon votre expérience et expertise + partie variable + véhicule + téléphone + mutuelle + tickets restaurant*

 **Le profil recherché**

Vous justifiez d'une expérience d'au moins 3 ans dans une fonction commerciale idéalement acquise sur un poste similaire.

Reconnu(e) pour vos compétences relationnelles et votre sens des responsabilités, vous faites preuve de dynamisme, de disponibilité et d'un réel sens du service vous permettant de mener à bien les missions confiées.

Doté(e) d'une fibre commerciale, vous êtes pro actif(ve), autonome et organisé(e), vous possédez de fortes qualités d'adaptation permettant de comprendre aisément les besoins du client.

Doté(e) de capacité de gestion, vous possédez également des qualités d'écoute vous permettant de manager une équipe.

Vous connaissez le tissu économique local et les secteurs tertiaire.  
Véritable Manager d'un centre de profit, vous souhaitez vous engager et participer à un projet d'entreprise.

**Alors n'hésitez plus ce poste est fait pour vous !**