Responsable d'agence (H/F)

13500 Martigues Accéder à l'annonce en ligne

CDI
Dès que possible
Temps plein
Ouvert aux personnes en situation de handicap

L'entreprise

Depuis 1991, année de sa création, Actual est devenu un acteur de référence sur le marché du travail avec ses solutions innovantes pour l'emploi et les compétences.

En 2018 est né Actual Leader group, à la suite du rapprochement entre deux acteurs indépendants français du travail intérimaire, Actual et Leader.

Chez Actual et Leader nous partageons la même vision humaniste du travail et accompagnons au quotidien les entreprises dans leurs recrutements et les salariés et les demandeurs d'emplois dans leurs recherches d'emploi ou de mission C.D.I., intérim en proposant des solutions ressources humaines adaptées à chacun.

Actual accélère sa croissance pour être référent sur le marché du travail, leader sur ses territoires et ses expertises.

Dans ce contexte, nous recherchons pour notre **agence de Martigues, un Responsable d'Agence H/F.**

Le poste

Sous la responsabilité du *Directeur de Région*, vous gérez votre agence en toute autonomie et prenez les décisions stratégiques qui vous mèneront à vos objectifs de développement.

Véritable Manager d'un centre de profit, vos missions s'articuleront autour des axes suivants :

-Animation de la stratégie d'entreprise

Représenter et déployer l'offre et la marque Actual

Développer et déployer un projet défini avec votre Directeur de Région

Identifier les clés du marché de l'emploi sur son territoire et proposer des solutions adaptées

- Gestion du centre de profit

Piloter, développer l'activité et la rentabilité du centre de profits dans le respect des procédures et des engagements stratégiques de la direction

Veiller à la rentabilité de l'agence

- Développement commercial & réseau

Déterminer, participer et suivre l'ensemble des actions commerciales et recrutement de l'Agence,

Développer et suivre les prospects

Veiller à la satisfaction et à la fidélisation des clients par la qualité de la prestation

Développer un réseau relationnel et s'impliquer dans la vie institutionnelle de son territoire

- Management

Manager votre équipe et insuffler une dynamique propice à la performance

Animer, accompagner son équipe et participer au développement des compétences de chacun

Fixe selon votre expérience et expertise + Partie variable + Véhicule + Téléphone + Mutuelle + Tickets restaurant

Le profil recherché

Vous aimez les challenges, les entreprises aux valeurs humaines et en perpétuelle évolution.
Méthodique, rigoureux/se et tenace, vous êtes reconnu/e pour votre fibre commerciale qui vous permettra d'assurer au mieux le développement commercial de l'agence.
Votre capacité d'écoute et d'analyse, votre sens du service et aptitude relationnelle feront toute la différence.
Enfin, vous justifiez d'une expérience commerciale et managériale dans le travail temporaire, et maitrisez impérativement le bassin d'emploi local.